



LUESSEN TECHNOLOGY



HAFTUNGSAUSSCHLUSS UND ABSTRAKTION

Ziel dieses Whitepapers ist es, Luessen - ein Blockchain-basiertes Projekt in der Energiewirtschaft - potenziellen Community-Mitgliedern vorzustellen, die sich im Zuge des geplanten Luessen Token Launch oder "Initial Coin Offering" ("ICO") und Crowdsale der Luessen-Community anschließen wollen. Die nachstehend dargelegten Informationen sind nicht als vollständig anzusehen und stellen keine Elemente eines Vertragsverhältnisses dar. Sein einziger Zweck ist es, potenziellen Token-Inhabern relevante und angemessene Informationen zur Verfügung zu stellen, damit diese entscheiden können, ob sie eine gründliche Analyse des Unternehmens mit der Absicht des Erwerbs von Luessen Tokens durchführen wollen.

Nichts in diesem Whitepaper gilt als Prospekt einer Art Aufforderung zur Investition, noch bezieht es sich in irgendeiner Weise auf ein Angebot oder eine Aufforderung zum Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Jurisdiktion. Das Dokument ist nicht in Übereinstimmung mit den Gesetzen oder Vorschriften einer bestimmten Rechtsordnung verfasst und unterliegt keinen zum Schutz von Investoren vorgesehenen Gesetzen oder Vorschriften irgendeiner Rechtsordnung.

Bestimmte Aussagen, Prognosen und finanzielle Informationen, die in diesem Whitepaper enthalten sind, stellen zukunftsgerichtete oder pro-forma Aussagen und Informationen dar. Solche Aussagen oder Informationen beinhalten bekannte und unbekannt Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ereignisse oder Ergebnisse wesentlich von den Prognosen oder den Ergebnissen abweichen, die in solchen zukunftsgerichteten Aussagen impliziert oder zum Ausdruck gebracht werden.





ABSTRAKT

Durch den rasanten technologischen Fortschritt und das Entstehen industrieller Massenproduktion ist der Energiesektor in den letzten 100 Jahren enorm gewachsen. Der Energiebedarf steigt stetig. Doch die Energiewirtschaft steht vor einer Reihe von Hindernissen, die sie überwinden muss, um dem Tempo der exponentiellen technologischen Entwicklung gerecht zu werden: Umweltverschmutzung, immer höhere Preise für Energieträger, mangelnde Transparenz zwischen Stromanbietern und Verbrauchern und vieles, vieles mehr.

Seit mittlerweile mehr als 10 Jahren widmet sich das Unternehmen Luessen daher dem Ziel, Energie für Einzelverbraucher und kleine bis mittlere Unternehmen so preiswert wie möglich zugänglich zu machen. Das Unternehmen verfügt über umfangreiche Erfahrungen im Energiehandel (Gas, Strom und erneuerbare Energien).

Als Energiedienstleister unterstützt Luessen ihre Kunden bei der Optimierung des Energieverbrauchs mit Hilfe von Smart Metern, einer innovativen Technologie, die den altmodischen Stromzählern überlegen ist und viel mehr Flexibilität und die Möglichkeit zur Übertragung und Analyse wertvoller Verbrauchsdaten bietet.

Durch die rasante Entwicklung der Blockchain-Technologie und ihren raschen Einsatz in den letzten Jahren durch Großkonzerne wie IBM erkannte das Unternehmen die Vorteile, die diese innovative Technologie für den Energiesektor bieten könnte. Anfang 2018 wurde in der Energiebranche ein neues Kapitel aufgeschlagen, durch Smart Meter Technologie wollte man die Art und Weise, wie wir Energie kaufen, verkaufen und verbrauchen, für immer zu verändern.





LUESSEN TECHNOLOGY

DAS PROJEKT DER LUESSEN GROUP

Das Ökosystem der Luessen Group basiert auf dem Luessen Token, der durch reale Projekte aus dem Bereich der Erneuerbaren Energien gestützt ist, die von der Luessen Group Company projektiert und/oder auf dem freien Markt erworben werden. Ziel des Projekts ist es, eine frei handelbare Währung zu schaffen, die reale Energie direkt widerspiegelt und für eine Vielzahl von Dienstleistungen nutzbar ist. So kann sie etwa als Zahlungsmethode für den eigenen Strombedarf, die Bereitstellung von Investitionsmöglichkeiten und den Zugang zu energiebezogenen Dienstleistungen und Produkten im Ökosystem von Luessen und vieles mehr. Der Luessen-Token basiert auf der Ethereum-Blockchain und wird über Smart Contracts verarbeitet, was die Schnelligkeit, Sicherheit und Transparenz aller Transaktionen mit dem Luessen-Token gewährleistet. Jegliche Möglichkeit des Betrugs durch den Stromversorger wird ausgeschlossen, und die Verbraucher erhalten alle Informationen über ihren tatsächlichen Verbrauch und damit die damit verbundenen Kosten.





INHALTSVERZEICHNIS

Haftungsausschluss und Abstraktion	2
Abstrakt	3
• Das Projekt der Luessen Group	4
Inhaltsverzeichnis	5
Branchenübersicht	6
• Globaler Energiemarkt & Entwicklungen	6
• Strompreise (weltweit)	12
• Probleme und Herausforderungen in der Energiewirtschaft	20
Die Lösung	23
• Übersicht	23
• Das Ökosystem der Luessen Group	26
• Der Luessen-Token	27
• Die Luessen-Plattform	30
• Die Luessen-Wallet	30
• Das Gesamtkonzept	32
• Probleme und Lösungen auf einen Blick	33
Wie funktioniert die Luessen-Plattform?	35
Das Unternehmen Luessen Technology	36
Technologie	39
Wettbewerbsanalyse	41
Marketing	43
• Zielgruppen	44
◦ Kleinverbraucher / Haushalte	45
◦ Kleine und mittlere Unternehmen	47
◦ ICO-Investoren	47
Token Sale	49
• Token- und Fondsverteilung	50
Roadmap	51
Team	53
Risiken und Warnhinweise	54





BRANCHENÜBERSICHT

Vor 200 Jahren lebten noch weniger als eine Milliarde Menschen auf der Erde. Heute ist diese Zahl nach UN-Berechnungen bereits auf 8 Milliarden gestiegen.¹

Natürlich hat dieses enorme Bevölkerungswachstum dazu geführt, dass auch der Ressourcenbedarf rasant gestiegen ist. Weltweit steigt die Nachfrage nach Energieträgern weiterhin drastisch. Entgegen der Meinung einiger, wonach nur die Nachfrage und die Produktion erneuerbarer Energien steigt, zeigen die Statistiken, dass die Situation in Wahrheit anders aussieht: die Nachfrage nach Energiequellen steigt stetig, mit wenigen Ausnahmen wie Kohle und Kernenergie.

GLOBALER ENERGIEMARKT & ENTWICKLUNGEN

Um ein besseres Verständnis für den globalen Energiemarkt zu entwickeln, ist es wichtig, dessen Marktgröße, den globalen Energieverbrauch sowie aktuelle Entwicklungen und Trends zu berücksichtigen.

WELTWEITER PRIMÄRENERGIEVERBRAUCH

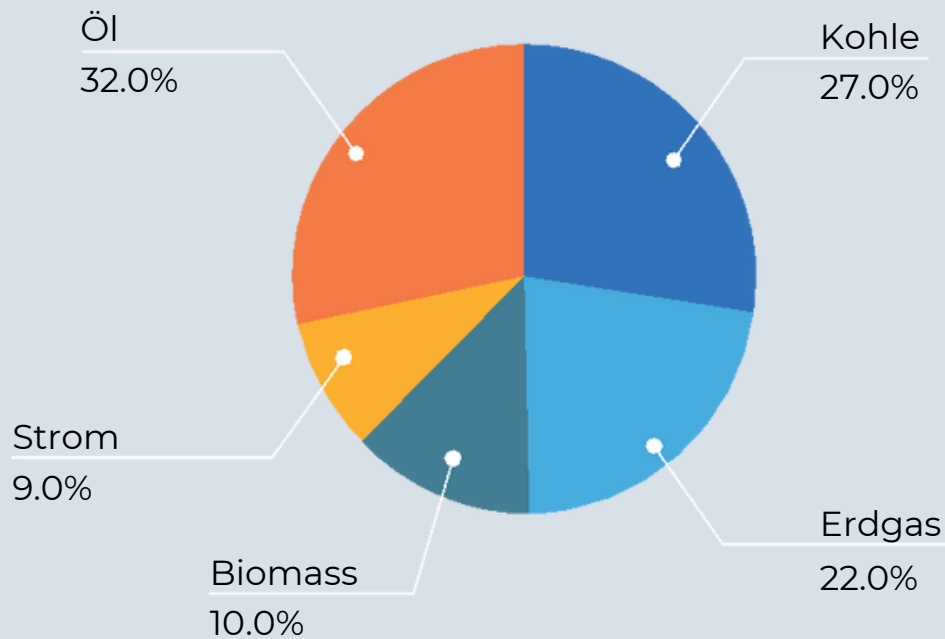
Bevor wir uns die Verbrauchsstatistik der verschiedenen Energieformen ansehen, müssen wir den globalen Gesamtenergieverbrauch betrachten. 2018 stieg der globale Energieverbrauch nach Angaben des Global Energy Statistical Yearbook 2018 um 2,3% von 13.418 auf 13.730 Mtoe (million ton oil equivalent - Mio. t Öläquivalent). Die Verteilung des Konsums auf die unterschiedlichen Regionen sieht dabei wie folgt aus: Asien verbrauchte 5.755 Mtoe (41,92%), gefolgt von Amerika mit 3.336 (24,30%), Europa mit 1.857 (13,53%), GUS mit 1.037 (7,55%), Afrika mit 805 (5,86%), Naher Osten mit 786 (5,72%) und Pazifik mit 154 (1,12%).

¹ <https://de.statista.com/statistik/daten/studie/1716/umfrage/entwicklung-der-weltbevoelkerung/>





Nach Energiearten betrachtet, verteilt sich der Verbrauch wie folgt: Öl 32%, Kohle 27%, Gas 22%, Strom 9%, Biomasse 10%.²



Gesamter Primärenergieverbrauch nach Energieträgern weltweit im Jahr 2022³

Die größten Energieverbraucher sind China und die Vereinigten Staaten, gefolgt von Indien, Russland und Japan. Deutschland reiht sich auf Platz 11 ein. Ihr Verbrauch und ihre prozentuale Veränderung von 2021 bis 2022 sind in der folgenden Tabelle aufgeführt.⁴

² Data: Global Energy Statistical Yearbook 2018;
<https://yearbook.enerdata.net/total-energy/world-consumption-statistics.html>

³ <https://yearbook.enerdata.net/total-energy/world-consumption-statistics.html>

⁴ Data: Global Energy Statistical Yearbook 2018;
<https://yearbook.enerdata.net/total-energy/world-consumption-statistics.html>





Land	2021	2022	%-Differenz
China	3,689	3,801	3.04
Vereinigte Staaten	2,145	2,182	1.72
Indien	936	1,005	7.37
Russland	826	822	-0,49
Japan	404	400	-0,99
Deutschland	288	270	-6,25
Vereinigtes Königreich	159	154	-3,25
Frankreich	234	212	-9,41
Niederlande	72	63	-12,50
Österreich ⁵	71	72	1.41

Tabelle 1 Gesamtenergieverbrauch 2021-2022 nach Ländern in Mtoe.

⁵ <https://de.statista.com/statistik/daten/studie/325788/umfrage/stromverbrauch-in-oesterreich/>





Das anhaltende Wachstum des globalen Energieverbrauchs wird sich in den kommenden Jahren und Jahrzehnten fortsetzen. Zumal die Bevölkerung und die Volkswirtschaften der Schwellenländer weiterwachsen, ebenso wie ihr Energiebedarf. Enerdata prognostiziert, dass der globale Energieverbrauch bis 2025 auf 15.165 Mtoe ansteigen wird. Dies entspricht einer durchschnittlichen jährlichen Wachstumsrate (compound annual growth rate - CAGR).⁶

STROMVERBRAUCH

Im Jahr 2022 betrug der gesamte globale Stromverbrauch ca. 25.530 TWh (Terawattstunden). Gegenüber dem Niveau von 25.026 TWh im Jahr 2021 entspricht dies einer Wachstumsrate von 2,01%. Aufgeteilt nach Regionen ist Asien mit 49,64% dieses Verbrauchs (12.674 TWh) der größte Verbraucher. Danach folgt Amerika mit 23,77% des weltweiten Stromverbrauchs, gefolgt von Europa mit 3.315 TWh, was 12,98 % entspricht.⁷

Asien ist auch der am schnellsten wachsende Strommarkt mit einem Anstieg von 12,17% im Jahr 2022, insbesondere getrieben durch Chinas gestiegenen Stromverbrauch.

⁶ <https://eneroutlook.enerdata.net/forecast-world-energy-primary-consumption.html>

⁷ <https://yearbook.enerdata.net/electricity/electricity-domestic-consumption-data.html>





Hier sind die Wachstumsraten für wichtige europäische und internationale Märkte, in denen Luessen derzeit aktiv ist oder in naher Zukunft eintreten will:

Land	2021	2022	%-Differenz
Deutschland	505	490	-2.98
Österreich	65.4	66.3	1.38
Ungarn	43.9	45.1	2.73
Frankreich ⁸	442	425	-3.85
UK	291	280	-3.79
Die Niederlande	112	108	-3.58
Vereinigte Staaten	3,980	4,082	-.56

Tabelle 2 Gesamtstromverbrauch in den Luessen-Zielmärkten zwischen 2016-2017 in TWh.⁹

Wie Enerdata berichtet, stieg der globale Stromverbrauch im Jahr 2022 um 2,01% von 25.026 TWh auf 25.530 TWh. Die größten Wachstumsraten wurden in Asien, im Nahen Osten und in Afrika gemessen. Der europäische Stromverbrauch fiel leicht ab.

⁸http://www.mavir.hu/documents/10262/224168263/MAVIR_2017_rekordfogyaszt%C3%A1s_0122_final_2.pdf/3f501c ff-022b-45a0-a76d-09cdf6a10014

⁹<https://yearbook.enerdata.net/electricity/electricity-domestic-consumption-data.html>





Land	2021	2022	%-Differenz
Europa	3,415	3,315	-2.93
GUS	1,354	1,326	-2,07
Nordamerika	4,549	4,659	2.42
Lateinamerika	1,383	1,409	1.88
Asien	12,228	12,674	3.65
Pazifik	286	290	1.40
Afrika	723	722	-0.14
Naher Osten	1,088	1,135	4.32
TOTAL	25,026	25,530	1.07

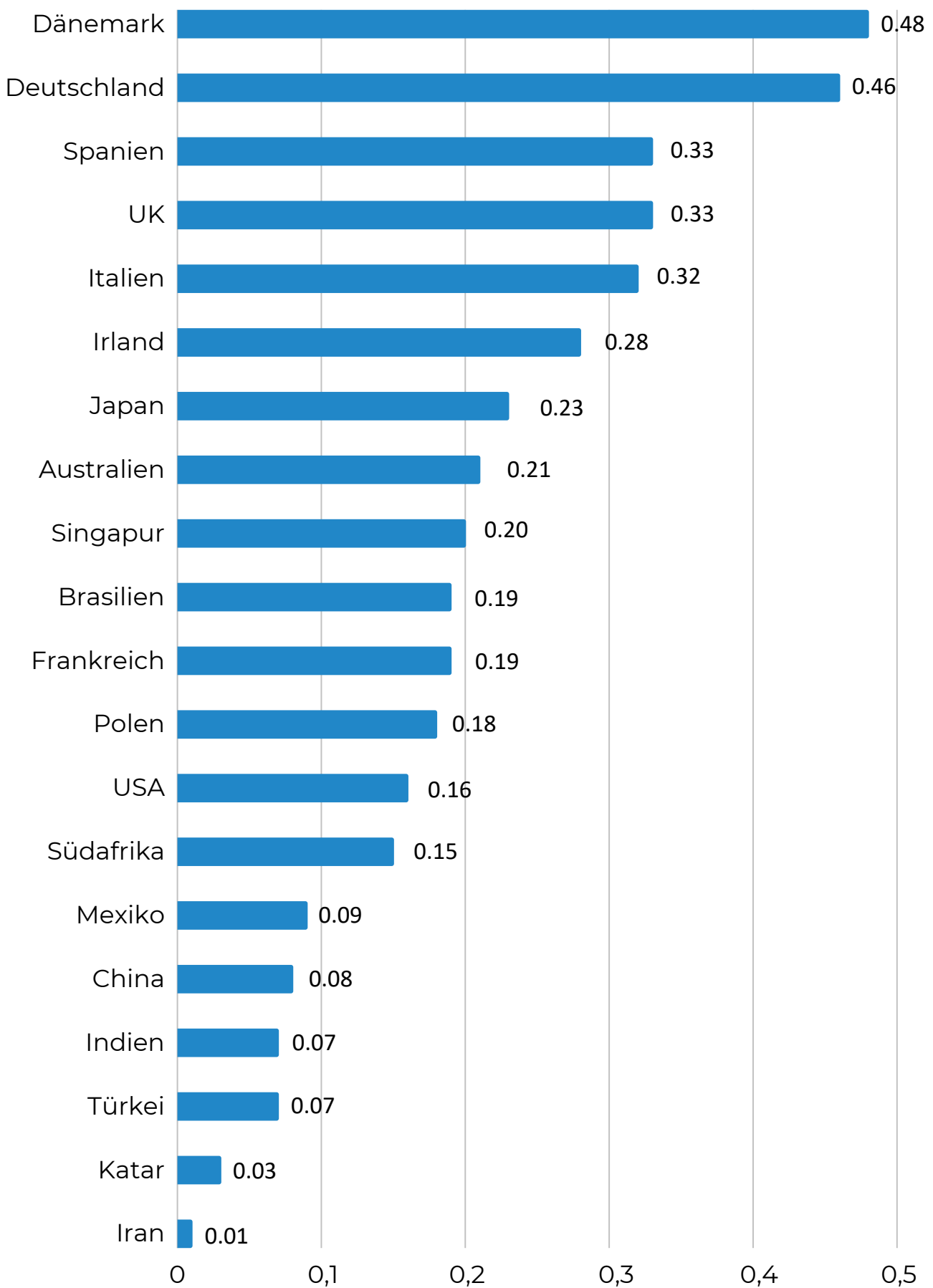
Tabelle 3 Globaler Stromverbrauch 2021-2022 nach Region in TWh.¹⁰

Betrachtet man die Prognose für den zukünftigen Endstromverbrauch, so ist für die meisten Regionen ein Anstieg zu verzeichnen. Enerdata projiziert, dass der gesamte Stromverbrauch in in Europa von 3.415 TWh auf 3.528 TWh im Jahr 2025 steigen wird.

¹⁰ <https://yearbook.enerdata.net/electricity/electricity-domestic-consumption-data.html>

¹¹ <https://eneroutloo.enerdata.net/forecast-world-electricity-consumption.html>





Strompreise in USD pro kWh für 2022. Source: Statista





Im weltweiten Vergleich zeigt sich, dass die Strompreise in Europa am höchsten sind. Deutschland liegt dabei klar im oberen Drittel. Als zertifizierter Stromanbieter und Energiedienstleister mit Sitz in Deutschland, der die gesamte D-A-CH-Region ohne Schweiz bedient, hat es sich Luessen zur Aufgabe gemacht, diese Situation zu ändern und deutlich günstigere Strompreise zu schaffen. Luessen plant seine Präsenz als Stromversorger in den Niederlanden, Großbritannien, Kroatien und den USA auszubauen um somit seine Dienstleistungen und das Ökosystem von Luessen allmählich auf ein globales Publikum von Energieverbrauchern auszuweiten.

Nachdem das aktuelle und zukünftige Wachstum der globalen Energie- und Strommärkte analysiert wurde, ist es an der Zeit, sich den Entwicklungen und Trends anderer Energiequellen zuzuwenden.

ERDGAS

Wie BPs Statistical Review of World Energy 2018 zeigt, wächst der Erdgasverbrauch und entwickelt sich dynamisch. Im Jahr 2021 erreichte der Weltverbrauch mit 4.036,90 Mrd. Kubikmeter einen neuen Höchststand, ein Plus von 4,54% gegenüber 2020 (3.861,50 Mrd. Kubikmeter). Nach Regionen verteilt, war Nordamerika mit einem Anteil von 23,1% am Weltverbrauch der größte Abnehmer, gefolgt von Asien-Pazifik und der GUS. Hinter dem Nahen Osten liegt Europa auf Platz 5.¹²

¹² <https://eneroutlook.enerdata.net/forecast-world-electricity-consumption.html>



Land	2020	2021	%-Differenz
Deutschland	87.1	90.5	3,9
Österreich	8.5	9.0	7,14
Frankreich	40.6	43.0	5,91
Ungarn	10.2	10.8	5,88
UK	73	76.9	5,34
USA	831.9	826.7	-0,63
Niederlande	36.2	35.1	-3,04

Tabelle 4 Gesamter Erdgasverbrauch 2020-2021 in Mrd. m³.¹³

Darüber hinaus sind die Erdgaspreise im Jahr 2021 im Vergleich 2020 gestiegen. Daten der Weltbank zeigen, dass die Preise in Europa zwischen 2020 und 2021 um mehr als das 5-fache gestiegen sind!¹⁴

¹³

Data: BP Statistical Review of World Energy;
<https://www.bp.com/content/dam/bp/business-sites/en/global/corporate/pdfs/energy-economics/statistical-review/bp-stats-review-2022-full-report.pdf>

¹⁴

<https://thedocs.worldbank.org/en/doc/5d903e848db1d1b83e0ec8f744e55570-0350012021/related/CMO-Pink-Sheet-September-2023.pdf>





ERNEUERBARE ENERGIE

Laut einem Bericht von BP stieg der globale Verbrauch an erneuerbarer Energie einschließlich Wasserkraft von 417,4 im Jahr 2016 auf 486,8 Mio. Mtoe im Jahr 2017, was einer beeindruckenden Wachstumsrate von 17,0% entspricht. Besonders hervorzuheben ist das Wachstum in China um 31,1% von 81,7 auf 106,7 Mio. Mtoe. Auch der relevante Verbrauch der Länder, in denen Luessen tätig ist und sein wird, wächst rasant. Die Vereinigten Staaten verzeichneten einen Anstieg von 14,3% (83,1 auf 94,8 Mtoe), Deutschland um 17,4% (von 38,3 auf 44,8 Mtoe), Frankreich um 11,9% (von 8,4 auf 9,4 Mtoe) und das Vereinigte Königreich um 19,3% (von 17,6 auf 21,0 Mtoe). In Österreich stieg der Verbrauch an erneuerbaren Energien um 14,6% (von 2,5 auf 2,8 Mio. Mtoe), in den Niederlanden um 19,9% (von 3,3 auf 4,0 Mio. Mtoe) und in Ungarn um 10,1%.¹⁵



15

<https://www.bp.com/content/dam/bp/business-sites/en/global/corporate/pdfs/energy-economics/statistical-review/bp-stats-review-2022-full-report.pdf>, page 44





Land	2016	2017	%-Differenz
Österreich	8.3	9	9.0
Deutschland	84.9	90.2	6.5
Frankreich	44.6	44.7	0.7
Ungarn	9.3	9.9	6.7
Niederlande	81	78.8	-2.4
UK	750.3	739.5	-1.2
USA	34.5	36.1	4.7

Tabelle 5 Sonstiger erneuerbarer Verbrauch in Mtoe.



WIND

Im Rekordjahr 2020 lag die gesamte globale Windenergiekapazität bei 743 GW. Vor allem von China und den USA wurde das Wachstum angetrieben. Die beiden größten Windenergiemärkte der Welt machen mehr als die Hälfte der globalen Windenergiekapazität aus. Neben dem rasanten, globalen Wachstum der Windkraftproduktion und -kapazität dürfte die Nachfrage auch in Zukunft steigen. ResearchandMarkets berichtet, dass der globale Windenergiemarkt zwischen 2017 und 2026 voraussichtlich um eine CAGR von 15% wachsen wird. Gründe für diesen starken Anstieg sind eine zunehmende Bedeutung, die die Verbraucher dem Umweltschutz sowie nationalen Programmen und Zielen beim Übergang von fossilen Brennstoffen zu erneuerbaren Energiequellen beimessen.¹⁶



¹⁶

<https://www.windindustrie-in-deutschland.de/expertenwissen/gwec-das-weltweite-wachstum-der-windenergie-muss-sich-im-naechsten-jahrzehnt-verdreifachen>



SOLAR

Mit zunehmender Bedeutung der erneuerbaren Energien wird der globale Markt für Solarenergie in den kommenden Jahren wachsen. Schon im Jahr 2017 stieg allein die Produktionskapazität aus der Solartechnik um fast 100 GW. China baute seine Kapazität um mehr als 50 GW aus und trug damit mehr als die Hälfte zum weltweiten Wachstum der Produktionskapazität bei, die insgesamt noch um 35% (114 TWh) wuchs, was auf günstige Gesetzgebung und politische Unterstützung sowie einen Rückgang der Kosten für Solarenergie zurückzuführen ist.¹⁷

China will seine Produktionskapazität für Solarstrom massiv ausbauen, um sein Ziel von 230 GW Gesamtkapazität bereits bis 2023 zu erreichen.¹⁸ Ende 2017 waren die Vereinigten Staaten mit einer gesamten Produktionskapazität von 51 GW der zweitgrößte Erzeuger.¹⁹ Indien will seine Produktionskapazität für Solarstrom ebenfalls stark erweitern und zum drittgrößten Produzenten der Welt werden. Für die nächsten fünf Jahre plant das Land bereits, rund 56 GW zusätzlich zu seiner derzeitigen Gesamtsolkapazität hinzuzufügen.²⁰ Bis Ende 2035 will Deutschland ein vollständig auf erneuerbaren Energien basierendes Energiesystem erreichen.²¹



¹⁷ https://www.researchandmarkets.com/research/ksz36z/wind_energy_2018?w=4

¹⁸ <https://frontnews.eu/news/en/10910/Goal-of-solar-energy-development-in-china-will-increase-to-230-gw>

¹⁹ http://www.ren21.net/wp-content/uploads/2018/06/17-8652_GSR2018_FullReport_web_final_.pdf

²⁰ <https://www.livemint.com/Industry/9U7aHwYKlhmQGASjSqiavN/India-to-be-third-largest-solar-market-in-2017-report.html>

²¹ <https://www.cleanenergywire.org/factsheets/solar-power-germany-output-business-perspectives>





WASSERKRAFT

Die globale Energieproduktion aus Wasserkraft erreichte im Jahr 2021 den Rekordwert von 4.250 TWh. Im gleichen Jahr wurde die weltweit installierte Wasserkraftkapazität auf insgesamt 1.360 GW Kapazität ausgebaut.²² Der größte Teil dieses Zuwachses (80%) kam aus China, wo der größte Teil der neuen Projekte in Auftrag gegeben wurde.

In Europa hat Frankreich nach Norwegen und der Türkei mit 25.500 MW die drittgrößte installierte Produktionskapazität. Österreich belegt mit 14.770 MW den achten Platz Die Vereinigten Staaten haben eine installierte Gesamtkapazität von 102.000 MW.²³ Laut ResearchandMarkets hatte der globale Markt für Energie aus Wasserkraft bereits im Jahr 2017 einen Wert von 64,4 Milliarden US-Dollar. Es wird erwartet, dass der Markt bis 2026 mit einer CAGR von 4,8% wächst um einen geschätzten Umsatz von 98,6 Milliarden US-Dollar zu erreichen.²⁴ In den Vereinigten Staaten rechnet das Energy Department mit einem starken Anstieg der Produktionskapazität, da Ende 2017 Projekte mit einer Gesamtleistung von 1.712 MW an zusätzlichen Kapazitäten in Planung und Entwicklung waren.²⁵

Basierend auf den oben genannten Daten und unserer fortgeschrittenen Marktanalyse, die auf unserer langjährigen Erfahrung im Energiehandel basiert, glauben wir an die positive Entwicklung der meisten Energieträger und damit an das Potenzial einer positiven ROI.

22

<https://www.hydropower.org/publications/2022-hydropower-status-report>

23

https://assets-global.website-files.com/5f749e4b9399c80b5e421384/63a1d6be6c0c9d38e6ab0594_IHA202212-status-report-02.pdf

24

http://www.ren21.net/wp-content/uploads/2018/06/17-8652_GSR2018_FullReport_web_final_.pdf

25

<https://www.livemint.com/Industry/9U7aHwYKlhmQGASjSqiavN/India-to-be-third-largest-solar-market-in-2017-report.html>





PROBLEME UND HERAUSFORDERUNGEN IN DER ENERGIEWIRTSCHAFT

Der Energiesektor steht vor zahlreichen Problemen, die wir auf Hunderten von Seiten abhandeln könnten. Wir möchten uns jedoch lieber auf die Probleme auf Verbraucherseite konzentrieren und vor allem auf jene Probleme eingehen, mit denen kleine und mittlere Unternehmen sowie Einzelpersonen konfrontiert sind.

Eines der größten Probleme im Energiesektor ist die Preisvolatilität. Besonders hoch ist diese Volatilität bei nicht erneuerbaren Energien. Branchenexperten sind sich einig, dass Prognosen von Öl- und Gaspreis zwar immer schon schwer waren, die Aufgabe in den letzten Jahren allerdings noch viel komplexer geworden ist. Dies ist auf eine Vielzahl von Faktoren zurückzuführen, die die Unsicherheit in der Branche erhöhen. Vor allem sind dies: die weltwirtschaftliche Entwicklung, der Übergang zu erneuerbarer Energie, sauberere Energiequellen und protektionistische Handelsbarrieren, die zu stärkeren Schwankungen der tatsächlichen und erwarteten Nachfrage und des Angebots geführt haben. Während vor einigen Jahren noch ein gewisser Konsens unter den Branchenexperten darüber bestand, wie sich Energiebedarf und -angebot voraussichtlich ändern werden, variieren die Prognosen und Bewertungen der Marktfaktoren heute stark. Auch der stetige Rückgang der Produktionskosten für erneuerbare Energien hat insgesamt zu Schwankungen der Energiepreise beigetragen.²⁶ So entsteht ein vorsichtiger, risikobewusster Markt, der die Energieversorger mit großer Unsicherheit bei der Planung und Investition in Produktionsanlagen konfrontiert. Große Energiekonzerne dominieren derzeit die Energiemärkte, kontrollieren die Preise und senken mit ihren überhöhten Preisen die Margen für kleine Unternehmen. Wir wollen das ändern und Energie für alle zu einem fairen Preis zugänglich machen.

²⁶

<https://www.ft.com/content/c9bdc750-ec85-11e7-8713-513b1d7ca85a>





Ein Kernthema der Branche, das die Luessen Group mit dem Luessen-Projekt lösen will, sind die Erweiterung der erneuerbaren Energien, vor allem auch im Bereich privater Anwender. Die detaillierten Informationen über den Verbrauch werden dem Endverbraucher selten vorgelegt, ebenso wenig wie die Informationen über die Kosten der produzierten Energie, die an ihn verkauft wird. Luessen plant, dies zu ändern und die Vorteile der Blockchain in die Industrie zu bringen und Privathaushalte eine autarke Energieversorgung anzubieten.

Ein weiteres dringendes Thema in diesem Sektor ist der begrenzte Zugang und die Erschwinglichkeit sowohl traditioneller als auch erneuerbarer Energien, insbesondere in Entwicklungsländern.²⁷ Während gut entwickelte Länder den Verbrauchern im Allgemeinen einen besseren Zugang zu erneuerbaren Energien bieten, geht dies zu Lasten höherer Energiekosten. Da die Regierungen ambitionierte Initiativen zum Ausbau der Kapazitäten für erneuerbare Energien verabschiedet haben und die Energieversorger in die Erzeugung erneuerbarer Energien investiert haben, werden die Kosten in Form höherer Energiepreise an die Endverbraucher weitergegeben. Die Politik versucht im Allgemeinen nicht, dem entgegenzuwirken, da sie steigende Preise als positiven Anreiz für die Verbraucher sieht, den verschwenderischen Energieverbrauch zu senken, um die höheren Energiekosten auszugleichen.

Auch der geringe Grad der Energieeffizienz kleiner und mittlerer Unternehmen kann gesteigert werden. Wie wir wissen, sind diese Unternehmen stark auf optimierte Kostenstrukturen angewiesen, wenn sie mit den größeren Akteuren ihrer Branche konkurrieren wollen. Selbst wenn kleine Unternehmen der Energieeffizienz Priorität einräumen, sind sie in der Regel zu eng besetzt und mit dem Tagesgeschäft

²⁷

<https://www.powerengineeringint.com/articles/2016/08/three-issues-facing-the-global-energy-industry.html>





beschäftigt, um die notwendigen Maßnahmen effektiv umzusetzen. In der Regel verfügen die meisten kleinen und mittleren Unternehmen nicht über das notwendige Know-how und die Zeit, um Potenziale für Energiesparprojekte zu identifizieren und zu realisieren.²⁸ Als erfahrener Energiedienstleister verfügt Luessen über das Wissen und die Ressourcen, um dieses Problem für die Gemeinde zu lösen.

Ein weiteres Problem ist die mangelnde Transparenz innerhalb der Energiewirtschaft und die fehlende Möglichkeit für kleine Verbraucher, direkt mit den Produzenten zu handeln. Oft wird ein Mittelsmann eingeführt, der die Rolle des Vermittlers zwischen Produzenten und Konsumenten spielt, der die Energie von den Produzenten zu einem niedrigen Preis kauft und sie zu einem abrupt höheren Preis an den Endverbraucher verkauft und so auf Kosten beider Parteien stark profitiert. Häufig ist der gesamte Prozess eine Blackbox für Verbraucher und Produzenten, und der Vermittler stellt.

Auch der Ausbau des Netzes, sowie der Erneuerbaren Energien in den osteuropäischen Staaten muss weiter voranschreiten. Die Luessen Technology setzt hier auf Staatliche Unterstützung um hier einen Infrastrukturausbau zu gewährleisten.

28

<https://www.greentechmedia.com/articles/read/why-is-improving-the-efficiency-of-small-businesses-so-challenging>





DIE LÖSUNG

Übersicht

Die Luessen Technology will die bestehenden Machtverhältnisse und Informationsasymmetrien sowohl auf den Energiemärkten als auch zwischen großen Stromanbietern und Endverbrauchern verändern. Das Unternehmen will der weltweit erste Energiedienstleister sein, der die Blockchain-Technologie einsetzt, um die existenten Informationsasymmetrien zwischen Verbrauchern und Stromanbietern zu beseitigen und der Branche volle Transparenz zu verschaffen über die Anlagen welche Sie ans Netz bringt. Durch die Bereinigung aller Verbrauchsdaten durch die von Luessen entwickelten Smart Meter und mit Hilfe von Smart Contracts und hybriden Energiesystemen werden die Informationen über den Stromverbrauch und die Preise, zu denen der Strom eingekauft wurde, öffentlich zugänglich gemacht und sind für keinen Akteur - auch nicht für Luessen - veränderbar. Verbraucher müssen ihren Stromanbietern nicht mehr blind vertrauen - sie haben einen soliden Beweis für die genaue Energiemenge, die sie verbraucht haben, und sind vor überzogenen Preisforderungen durch Energieversorger geschützt. Zumal wird durch hohe Eigenproduktion wenig bis gar keine Fremdenergie mehr benötigt und der Verbraucher macht sich mit seinem Hybriden Energiesystem autark.

Darüber hinaus verfügt die Luessen Group als Energiedienstleister mit fast 14 Jahren Erfahrung über die notwendige Kompetenz, die es braucht, um effiziente Lösungen zur Optimierung des Stromverbrauchs anbieten zu können. Darüber hinaus werden die Verbraucher Zugang zu umfassenden Daten haben, die derzeit nicht von traditionellen Stromanbietern bereitgestellt werden. Dies unterstützt Verbraucher dabei die notwendigen Schritte für effizienten Stromverbrauch zu setzen.

Die Pläne von Luessen gehen allerdings noch darüber hinaus. Das Unternehmen plant, die Kraft der kleinen Verbraucher und Unternehmen zu bündeln, um ein ganz neues Ökosystem zu schaffen, in dem alle von der geballten Kraft der Community und dem Know-how der Luessen Group profitieren werden.





Die Luessen Group verfügt über langjährige Erfahrung im Energiehandel und erreicht für ihre Kunden (hauptsächlich private Verbraucher, kleine und mittlere Unternehmen) durchschnittlich 20% Preisersparnis auf den Endpreis. Eine weitere Kernkompetenz des Unternehmens ist die Optimierung des Stromverbrauchs von Haushalten und Unternehmen mit Hilfe so genannter Smart Meter. Diese innovativen Messgeräte sind altmodischen Stromzählern klar überlegen, da sie Daten in Echtzeit sammeln und an einen Datenpunkt übertragen können. In Kombination mit hybriden Energiesystemen ist dies die Zukunft.

Der Luessen Group Token ist der erste Energy-Token, der durch reale Energie aus Projekte im Bereich erneuerbarer Energie gestützt wird. Die Token werden auf der Luessen-Plattform frei handelbar sein, die in der Anfangsphase der Projektentwicklung eingesetzt wird und ein wichtiger Bestandteil des Luessen-Ökosystems ist. Token-Inhaber können ihre

Token mit anderen Mitgliedern auf der Plattform handeln, sie als Zahlungs- und Investitionsinstrument für alle energiebezogenen Dienstleistungen und Produkte im Ökosystem nutzen und, wenn sie Kunden von Luessen hybride Energiesystemen mit einem abgestuften Rabattsystem erhalten. Derzeit ist die Luessen Group in Deutschland, Luxembourg, Hong Kong, Isle of Man, Polen und den Niederlanden tätig, wobei eine Expansion nach Irland, Grossbritannien und die USA geplant ist.

Token-Inhaber profitieren von der Teilnahme am Ökosystem und dem Kauf der Luessen-Token auf mehrfache Weise. Zum einen aufgrund der Expertise des Unternehmens im Energiehandel auf den freien Märkten, seiner Erfolgsbilanz von 20% Kostensenkung für seine Kunden dank seiner Handels- und Markterfahrung (z.B. aufgrund von Marktprognosen, die auf den Faktoren basieren, die den Energiepreis beeinflussen) und der kombinierten Investitionskraft der Community, die es dem





Projekt ermöglichen wird, den Preis des Luessen-Tokens stark zu stützen. Die so erzielten Synergie- und Skaleneffekte werden zu einem höheren Wert des Token im Vergleich zu den investierten Mitteln führen. Da durch die Investitionen in Projekte im Bereich erneuerbarer Energien und den gestiegenen Wert der erworbenen Energie mindestens 20% ROI erzielt werden, wird das Projekt in der Lage sein, den investierten Betrag durch die Community vollständig abzusichern und über ausreichende Mittel für die weitere Entwicklung des Ökosystems zu verfügen.

Zweitens, da der Transaktionsstrom über Smart Contracts auf der Ethereum-Blockchain geleitet wird, sind alle Aktivitäten des Unternehmens, die mit der Projektierung und Betreibens von PV- und Windparks zur Sicherung der Token verbunden sind, für die Community-Mitglieder offen und damit völlig transparent. Im Gegensatz zu früher liegt die Macht bei den kleinen Verbrauchern, nicht bei den Großinvestoren und Produzenten!

Drittens wird das Unternehmen durch Skalierbarkeit und Synergieeffekte sein Energie-Ökosystem weiterentwickeln mit dem Ziel, den Luessen-Token als frei handelbare und nutzbare Währung für alle Aktivitäten im Energiebereich zu positionieren - von unabhängigen Investitionen in erneuerbare Energien und Energieprojekte bis hin zu einer sicheren und schnellen Bezahlung ihrer Stromrechnung. Die Möglichkeiten sind endlos.





DAS ÖKOSYSTEM DER LUESSEN TECHNOLOGY

Das Ökosystem der Luessen Group wird zunächst aus den folgenden Dienstleistungen bestehen:

- Der Luessen-Token
- Die Luessen-Plattform
- Die Luessen-Wallet

Der weitere Ausbau des Ökosystems der Luessen Group wird eine breite Palette von Dienstleistungen umfassen. So wird das Unternehmen, Investitionsmöglichkeiten in die Produktion erneuerbarer Energien weiter ausbauen, und Investitionen in neue Technologien und anderen Produkten zur Erzeugung erneuerbarer Energien durchführen, sowie Energieberatungsleistungen anzubieten und vieles mehr. Zudem wird das Ökosystem die notwendige Architektur schaffen, die erforderlich ist, damit Verbraucher Energie aus ihren eigenen erneuerbaren Quellen wie Wasser, Sonne und Wind handeln können.

Ein wichtiger Schritt für das Ökosystem wird die Integration der Smart Meter sein, die Luessen seit einigen Jahren für kleine Unternehmen und Verbraucher installiert. Die Smart Meter sammeln Informationen über den Stromverbrauch und leiten diese an einen zentralen Datenpunkt weiter. Darüber hinaus werden die Smart Meter es Verbrauchern ermöglichen, ihre Stromrechnung mit Luessen-Tokens zu bezahlen. Eine mobile App wird mit der mobilen Vorrichtung des Benutzers verbunden und zeigt den Stromverbrauch jedes einzelnen elektrischen Gerätes in einem benutzerfreundlichen und umfassenden Dashboard an. Eine Statistik und Historie des vergangenen Verbrauchs werden in der Anwendung einsehbar sein. Sie liefern Verbrauchern wertvolle Erkenntnisse, die mit herkömmlichen Stromzählern nicht möglich wären und zur weiteren Optimierung von Prozessen genutzt werden können. Alles wird durch Smart Contracts optimiert. Darüber hinaus basieren die Smart Meter auf einer Technologie mit enormem Potenzial, die es Luessen-Kunden etwa ermöglicht, die vom Unternehmen auf den offenen Märkten erworbene Energie direkt übertragen zu bekommen.





Das Ökosystem wird Zugang zum umfangreichen Wissen der Luessen-Community bieten, einschließlich wertvoller Informationen über alle Neuigkeiten im Zusammenhang mit Energiequellen - von technologischen Innovationen, aktuellen Kraftstoffpreisen, wie Sie Ihren Energieverbrauch optimieren können, bis hin zu maßgeschneiderten Lösungen für die Energieeffizienz aller Mitglieder des Ökosystems. Allgemeine Informationen zur Energieeffizienz werden kostenlos zur Verfügung gestellt, während die Teilnehmer persönliche Beratung und Analyse gegen eine unter dem Marktdurchschnitt befindliche Gebühr in Anspruch nehmen können.

DER LUESSEN TOKEN

Der Luessen-Token ist der erste Energy-Token, der durch reale Energie gestützt wird: 80% der im ICO aufbrachten Mittel werden ausschließlich für Investitionen in Projekte im Bereich erneuerbaren Energien mit einem erwarteten ROI von mindestens 20% verwendet. Das bedeutet, dass die kumulierte Rendite der Investition bereits im ersten Jahr beginnt die Anfangsinvestition zu übersteigen, wobei das zweite Jahr bereits ein positives Nettoergebnis erbringen wird.

Die Luessen Technology wird Projekte selber entwickeln, betreiben und handeln, welche im Laufe der Jahre einen positiven Preisanstieg und eine steigende Nachfrage erfahren werden, um die potenzielle Rendite der Investitionen zu maximieren.

Wir sind der Ansicht, dass die Sicherung des Tokens durch ein Wirtschaftsgut von realem Wert, das voraussichtlich preislich steigen wird, der einzige Weg ist, um die Stabilität der Investitionen unserer Nutzer zu gewährleisten. Bei einer durchschnittlichen jährlichen Rendite von 20% beginnen die Renditen die Anfangsinvestition zu übersteigen, sobald ein Jahr vergangen ist. Die Menge und der Gesamtwert aller bezogenen Energie wird öffentlich einsehbar und jederzeit zugänglich gemacht.





Als etabliertes Unternehmen der Energiebranche mit über 10 Jahren Erfahrung sind wir in der Lage, das Potenzial aller Investitionsmöglichkeiten im Zusammenhang mit Wasser-, Wind- und Sonnenenergie erfolgreich zu analysieren. Durch die Diversifizierung unseres Anlageportfolios und die öffentliche Einsehbarkeit auf der Blockchain haben unsere Kunden einen klaren Blick auf die Performance der Investitionen.

Darüber hinaus werden alle Projekte, in die investiert wurde, in Grundbüchereingetragen. Eine Grundbucheintragung beschreibt im Allgemeinen Systeme, mit denen Angelegenheiten, die das Eigentum, den Besitz oder andere Rechte an Grundstücken betreffen, erfasst werden können (in der Regel bei einer Regierungsbehörde oder Ministerium), um den Nachweis des Eigentums zu erbringen, Transaktionen zu erleichtern und eine rechtswidrige Veräußerung zu verhindern. Durch die Registrierung aller unserer Energieprojekte stellen wir sicher, dass die Investition nicht nur geschützt, sondern auch vollständig offengelegt wird und somit vor betrügerischem Verhalten praktisch komplett sicher ist. Die Gebühren für den Zugang zu einer bestimmten Immobilie, oder in unserem Fall zu einer Investition sind im Vergleich zu der damit verbundenen Sicherheit und Transparenz relativ niedrig und werden von Luessen vollständig übernommen.

Für unser Vorhaben gibt es zwei unterschiedliche Zielgruppen. Auf der einen Seite gibt es die Energieverbraucher, die in Ländern leben, die Zugang zur Luessen Group haben. Für diese Menschen ist die Investition sehr lukrativ, denn sie haben die Möglichkeit, Kunden der Luessen Group zu werden und von ihren niedrigeren Preisen, den Smart Metern und dem Luessen-Ökosystem zu profitieren. Nutzer, die keinen Zugang zu Luessen als Stromanbieter haben, können ebenso von Investitionen in Luessen-Token profitieren. Auch wenn sie aufgrund geografischer Beschränkungen keinen Zugang zu Luessen und seinen Dienstleistungen als Stromversorger





haben, können sie dennoch von der erwarteten Wertsteigerung des Luessen-Tokens profitieren, der durch reale Energie und nachhaltige Projekte im Bereich der erneuerbaren Energien gestützt wird. Mit der Luessen-Plattform verfügen sie über einen zuverlässigen Mechanismus, um ihre Token einfach und schnell mit anderen Parteien zu handeln, die den Luessen-Token womöglich direkt nutzen. Noch wichtiger wird für sie die Möglichkeit zur Teilnahme im Ökosystem von Luessen sein, die ihnen Zugang zu einer breiten Palette von energiebezogenen Dienstleistungen, Produkten und Investitionsmöglichkeiten bietet.

Der Luessen-Token ist als Utility klassifiziert. Er berechtigt den Eigentümer weder zu Aktien der Luessen-Gesellschaft noch zu Dividenden. Er ermöglicht es den Inhabern, die von der Luessen Group auf dem freien Markt erworbene reale Energie zu einem niedrigeren Preis als von traditionellen Stromanbietern zu beziehen. Weitere Nutzungsmöglichkeiten des Tokens wird der Zugang zu Dienstleistungen und Produkten sein, die nur für Teilnehmer des Luessen Ökosystems verfügbar sind. Der Token wird auch auf der Luessen-Plattform mit anderen Inhabern austauschbar sein, sodass die Nutzer von positiven Preisschwankungen im Wert des Tokens profitieren können.

Der Luessen-Token wird an den meisten wichtigen Kryptowährungsbörsen erhältlich sein. Der Preis des Luessen-Tokens wird von den Marktkräften und Kryptowährungsmechanismen sowie von den globalen Kraftstoffpreisen beeinflusst. Die Nutzer können den Luessen-Token in Fiat-Währungen und Kryptowährungen kaufen und verkaufen.

Der Luessen-Token wird einem weltweiten Publikum zur Verfügung stehen (mit Ausnahme der im Disclaimer in diesem Whitepaper genannten eingeschränkten Länder). Insgesamt werden 1.000.000.000 Luessen-Token ausgegeben. Der anfängliche Preis des Luessen-Tokens beim Pre-Sale wird niedriger sein als die Preise des Main Crowdsale.





DIE LUESSEN PLATTFORM

Die Luessen-Plattform wird in ihrer anfänglichen Version die notwendige Infrastruktur für den Transfer von Luessen-Token bereitstellen, die den Handel mit anderen Teilnehmern und die Bezahlung von Dienstleistungen und Produkten umfasst. Zunächst werden diese Dienstleistungen und Produkte auf Direktkunden von Luessen beschränkt sein, die eine einfachere und kostengünstigere Möglichkeit der Zahlung ihrer Stromrechnung wünschen, und auf alle Inhaber von Luessen-Token, die die Investitionsportfolios aus Projekten im Bereich der erneuerbaren Energien auswählen.

Mit der Weiterentwicklung des Projekts werden weitere Dienste auf der Plattform zur Verfügung gestellt, wie z.B. der Zugang zu Dienstleistungen, Produkten und Investitionsmöglichkeiten von Anbietern, die Teil des Ökosystems sind. Alle diese Dienste sind über ein personalisiertes Dashboard für jeden Teilnehmer zugänglich sind.

DIE LUESSEN-WALLET

Die Luessen-Wallet ermöglicht es den Nutzern, Luessen-Token für eine Reihe anderer Kryptowährungen und Fiat zu erwerben. Darüber hinaus wird die Wallet den Transfer und Tausch ihrer Luessen-Token gegen reale Energie und alle anderen Transfers im Ökosystem erleichtern und somit ein wichtiger Bestandteil der gesamten Infrastruktur sein. Die Integration des Wallets in Krypto-Börsen wird den Nutzern die Möglichkeit geben, jederzeit frei zu handeln.

Das Luessen Wallet ist eine Blockchain-basierte Webapplikation. Es wird auf der Website der Luessen Group kostenlos zum Download zur Verfügung gestellt. Die Benutzer können das Wallet herunterladen, nachdem sie den ICO-Registrierungsprozess





abgeschlossen haben. Nach dem Herunterladen der App können sie ein Konto erstellen und einen privaten Schlüssel erhalten. Der von den Benutzern erstellte private Schlüssel und das Passwort ermöglichen ihnen den Zugriff auf die Wallet.

Das Wallet verfügt über eine benutzerfreundliche und einfach zu bedienende Schnittstelle. Die Anwendung wird mit größter Sorgfalt und Einhaltung strengster Sicherheitsstandards entwickelt. Die Benutzer müssen kein Bankkonto haben, um ein Luessen-Wallet-Konto einzurichten. Da es sich bei der Applikation um einen vollwertigen Blockchain-Explorer handelt, können Benutzer ihre Transaktionshistorie einsehen. Dadurch entsteht ein transparentes Ökosystem, das die Notwendigkeit der Rechnungslegung aufhebt. Die Adressen des Wallets sind base-32-kodiert. Benutzer können ihre Historie an getätigten Transaktionen in ihrem Luessen-Wallet einsehen, was die Transparenz des Transaktionsstroms gewährleistet.

Die Benutzeroberfläche ermöglicht die Verbindung und Kommunikation mit Nodes im Ethereum-Netzwerk. Bei den Informationen, die auf der Wallet-Schnittstelle angezeigt werden, handelt es sich um Informationen, die von den Nodes empfangen.

FUNKTIONEN DER Luessen-WALLET

- Multi-Asset (kompatibel mit den wichtigsten Kryptowährungen und dem Luessen-Token)
- Aufbewahrung von Geldern
- Risikofreie und schnelle Transaktionen
- Integration in die Luessen-Plattform und das Ökosystem





DAS GESAMTKONZEPT

Indem er nicht nur durch Energie mit stabilen Preisen, sondern auch durch vielversprechende Projekte im Bereich der erneuerbaren Energien mit positivem ROI gestützt wird, stellen wir die Nachhaltigkeit des Luessen Token sicher. Darüber hinaus wird die Luessen Group aufgrund ihrer Expertise im Energiehandel und der positiven Rendite ihres Anlageportfolios den Wert der investierten Mittel um rund 20% steigern.

Das Luessen-Ökosystem und der Luessen-Token werden den Nutzern endlose Möglichkeiten bieten, ihren Energiebedarf zu decken - von der Bezahlung ihrer Stromrechnungen bis hin zu einer breiten Palette von Informationsdiensten, Produkten und Investitionsmöglichkeiten, die den Luessen-Token-Inhabern zu einem attraktiven Preis zur Verfügung stehen. In Anbetracht der genannten Vorteile glauben wir, dass der Luessen-Token eine gesicherte Mindestschwelle für seinen Preis haben wird, da er durch reale Energie gestützt wird und auch das Potenzial hat, im Laufe der Zeit kontinuierlich an Wert zu gewinnen, da die Renditen aus Projekten im ständig an Popularität gewinnenden Bereich der erneuerbaren Energien möglicherweise hoch sein werden.

Wir sind stolz darauf, dass es unserem Unternehmen im Laufe der Jahre gelungen ist, unseren Kunden ca. 20% Einsparungen bei ihren Investitionen zu ermöglichen. Der Reingewinn der Luessen-Plattform wird verwendet, um mehr Energie zu kaufen und in weitere Projekte zu investieren, was den Wert des Luessen-Tokens wiederum steigert, und um das Ökosystem weiter zu entwickeln, indem für die Mitglieder der Community Dienstleister mit attraktiven Angeboten gewonnen werden.

Der Vorteil der Verwendung von Luessen-Token im Vergleich zu anderen von der Website unterstützten Kryptowährungen besteht darin, dass die Nutzer einen Bonus erhalten, der positiv mit ihrer Anfangsinvestition korreliert. Das Belohnungssystem





wird gestaffelt - als einfaches Beispiel, wenn jemand 1000 Luessen-Token investiert, erhält er 1% Bonus Luessen-Token, während er, wenn jemand 10000 Luessen-Token investiert, 3% erhält. Der maximale Bonus, der zur Verfügung gestellt wird, beträgt 5% für Einkäufe über 20000 Luessen-Token.

PROBLEME UND LÖSUNGEN AUF EINEN BLICK

Problem: Die Verbraucher haben keine Informationen über ihren Verbrauch - Stromanbieter liefern den Verbrauchern keine umfassenden Daten und Nachweise über ihren Energieverbrauch.

Lösung: Als erster Energiedienstleister, der die Vorteile der Blockchain-Technologie nutzt, wird Luessen alle seine Transaktionen durch Smart Contracts optimieren. Informationen wie detaillierte Statistiken über den Verbrauch jedes einzelnen Kunden, den Preis, zu dem die Energie von Luessen erworben wurde, und den aktuellen Marktpreis werden öffentlich zugänglich gemacht, so dass es keine Möglichkeit für Betrug durch Ihren Stromversorger gibt: Die Verbraucher müssen nicht mehr für einen höheren Bezug als ihren tatsächlichen Energieverbrauch oder überhöhte Energiepreise bezahlen.

Problem: Haushalte, kleine und mittlere Unternehmen verfügen in der Regel nicht über genügend Mittel, um von Skalierungseffekten auf dem freien Markt zu profitieren und sind daher gezwungen, zu möglichst hohen Preisen zu kaufen. Gleiches gilt für die Investitionsmöglichkeiten, die in den meisten Fällen einen Mindestanlagebetrag erfordern, der für kleinere Verbraucher zu hoch ist.

Lösung: Durch die Kombination der Bemühungen der Community und der Expertise der Luessen Group können kleine Verbraucher bis zu 20% bessere Preise für ihre Investition mit Luessen-Tokens erzielen.

Durch die Bündelung der Ressourcen werden Anlagemöglichkeiten für alle zugänglich.





Problem: Sicherheit. Die aktuelle Marktstruktur erfordert von den Teilnehmern viele Informationen, von denen einige streng vertraulich sind. Selbstverständlich müssen alle notwendigen Maßnahmen zum Schutz dieser Ressourcen ergriffen werden. Dennoch kann das Risiko, gehackt zu werden, nie ganz ausgeschlossen werden.

Lösung: Der Luessen-Token wird über eine spezielle Blockchain-Wallet gekauft und verwendet, wodurch die Notwendigkeit der Übermittlung wertvoller persönlicher Daten, die gestohlen werden könnten, entfällt. Mit Blockchain-Technologie und Smart Contracts besteht für den Teilnehmer praktisch kein Risiko.

Problem: Die meisten Blockchain-Projekte in allen Branchen haben Schwierigkeiten, den Preis ihres Tokens zu halten und scheitern innerhalb eines Jahres nach ihrem Launch.

Lösung: Durch die Stützung des Luessen-Tokens mit realen Projekten aus dem Bereich der Erneuerbaren Energien zwecks Preisstabilität und durch renditeträchtige Investitionen in Projekte im Bereich erneuerbarer Energien verfügt der Luessen-Token über ein viel nachhaltigeres Modell als die Mehrheit am Markt befindlicher Token und schafft gleichzeitig Wert für seine Inhaber. 29

Problem: Es gibt keine globale Energie-Community, in der Teilnehmer Erkenntnisse aus vertrauenswürdiger Quelle und von anderen Mitgliedern darüber erhalten können, wie sie ihren Energieverbrauch optimieren und ihre Kosten senken können.

Lösung: Das Luessen-Ökosystem wird den Informationstransfer zwischen den Teilnehmern ermöglichen und den Menschen direkten Zugang zu dem umfangreichen Wissen und der Expertise eines erfahrenen Energielieferanten und Vertragspartners ermöglichen.





WIE FUNKTIONIERT DIE LUESSEN-PLATTFORM?

Der Luessen Token dient als Tauschwährung für Energie auf der Luessen Plattform. Daher ist der Hauptzweck des Tokens, den Inhabern zum Kauf von Waren/Dienstleistungen zu dienen, weshalb er als Utility-Token klassifiziert wird. Zunächst können die Nutzer aus verschiedenen Anlageportfolios wählen und ihre Stromrechnung bezahlen, wenn sie Kunden des Stromanbieters Luessen sind.

Auch andere Kryptowährungen wie BTC und ETH werden auf der Plattform nutzbar sein - ihr Wert wird an einen dynamischen Wechselkurs angepasst, der den aktuellen Marktpreis der Luessen-Token in der jeweiligen Währung widerspiegelt. Benutzer werden direkt auf der Luessen Plattform zum aktuellen Tageskurs von BTC zu Luessen transfieren können, wodurch der Einsatz von Kryptowährungs-Exchanges entfällt und der Transfer wesentlich vereinfacht wird.

Luessen macht es jedem Benutzer leicht, seine bestehenden Kryptowährungen oder Fiat-Geld gegen den nativen Token der Plattform einzutauschen. Der Nutzer schickt hierfür einfach den gewünschten Betrag aus seinem Kryptowährungs-Wallet an die entsprechende Adresse seines Benutzerkontos bei Luessen. Der erhaltene Betrag wird dann automatisch in Luessen-Token umgewandelt. Der Nutzer sieht auch automatisch, wie viel Energie und in welcher Form die Luessen Group mit seiner Investition einkauft. Auf Seiten des Benutzers sind daher keine komplexen Verfahren und keine Kenntnisse über den Umgang mit Krypto-Exchanges erforderlich.





DAS UNTERNEHMEN LUESSEN TECHNOLOGY

Das Projektunternehmen Luessen Technology verfügt über langjährige Erfahrung auf dem Energiemarkt als unabhängiger Stromanbieter und Energieversorger in Deutschland und Österreich. Bereits 2015 wurde man von der Bundesnetzagentur für Elektrizität, Gas, Telekommunikation, Post und Eisenbahnen zertifiziert. Seit ihrer Gründung im Jahr 2009 hat sich die Luessen Group zum Ziel gesetzt, KMUs und Einzelpersonen bessere Energiepreise zu bieten und deren Preisstrukturen zu verbessern.

Das Unternehmen wurde vollständig mit privaten Mitteln gegründet und hat seit seiner Gründung eine ausgezeichnete finanzielle Performance mit jährlich steigenden Umsätzen und Gewinnen erzielt.

Unser Hauptsitz befindet sich in den Niederlanden und beschäftigt derzeit über 16 Mitarbeiter. Das Unternehmen verfügt über Tochtergesellschaften in Deutschland, Luxembourg, Hong Kong, Polen, und der Isle of Man dem Land der Wahl für die Durchführung unseres ICO und des in diesem Whitepaper beschriebenen Luessen-Projekts.

Unser Netzwerk von Partnern und Lieferanten, das wir in den letzten 14 Jahren aufgebaut haben, besteht aus über 5000 externen Partnern.

Der Umsatz der Gesellschaft der Luessen Capital Group betrug 2021 ca. 40 Mio. Euro. EUR. Durch den Aufbau mehrerer wichtiger Partnerschaften in der Branche soll dieser Umsatz in den kommenden Jahren auf über 1 Mrd. EUR steigen.

Dank unserer langjährigen Erfahrung im Energiemarkt bieten wir unseren Kunden sichere Investition mit Top Renditen.



In den letzten Jahren haben wir unermüdlich an zahlreichen Energieeffizienz-Projekten gearbeitet und sind stolz darauf, dass wir mit dem "Smart Meter" eine Hardwarekomponente erfolgreich entwickelt und auf einer Reihe von Systemen integriert haben, die nicht nur den Energieverbrauch überwacht, sondern auch wichtige Daten aggregiert und analysiert, um maßgeschneiderte Lösungen zur Energieoptimierung von essentiellen Produktionsprozessen zu entwickeln.

Smart Meter sind den herkömmlichen Leistungsmessern, die nur einmal im Jahr einzeln überprüft werden müssen, weitaus überlegen und bieten die Möglichkeit, die von ihnen gesammelten Daten an einen zentralen Datenpunkt zu übertragen. Wir glauben, dass die Digitalisierung die Zukunft des Energiesektors ist und dass sie sowohl den Verbrauchern als auch den Erzeugern erhebliche Vorteile bereithält, die herkömmliche Stromzähler nicht bieten können. Am bemerkenswertesten ist hierbei die Fülle an Möglichkeiten zur Energieeinsparung:



- Erfassung und Aggregation von Energieverbrauchsdaten mit breitem Zugang zu diesen über mobile Geräte und Computer.
- Volle Transparenz und wertvolle Informationen über den Stromverbrauch einzelner Geräte in Haushalten und Unternehmen. Unsere Datenanalyse auf der Grundlage mehrerer Dateneingaben über den Zeitraum der letzten Jahre zeigt, dass wir mit diesen Informationen den Stromverbrauch unserer Kunden um 20 bis 30 % senken konnten. Einige der Maßnahmen, die ergriffen wurden, um diese Zahlen zu erreichen, sind:

- Eliminierung des Stromverbrauchs durch Standby-Geräte
- Die Beseitigung des so genannten "Kriechstroms", der nicht nur den Energieverbrauch erhöht, sondern auch die Gefahr von Fehlfunktionen birgt, die zu schwerwiegenden Folgen für das Eigentum und das Wohlergehen seiner Bewohner oder Arbeitnehmer führen können.
- Erkennung ineffizienter Prozesse in elektrischen Geräten und Maschinen

Hybride Energiesysteme die von der Luessen Technology entwickelt wurden, sollen zukünftig Verbraucher unabhängig von Energieversorgern machen. Durch Kombination von Solar und Windtechnik ist dies gekoppelt mit Speichersystemen möglich und spart zusätzlich CO2 Emissionen.





TECHNOLOGIE

Die Blockchain-Technologie ermöglicht es allen Unternehmen absolut unabhängig teilzunehmen. Die Technologie wird es uns ermöglichen, Effizienz und Transparenz in die Energiebranche zu bringen:

- Schaffung von Liquidität für Dritte
- Effizienzsteigerung, da Smart Contracts Transaktionen abwickeln können und Intermediäre nicht mehr notwendig sind
- Erhöhte Sicherheit durch Unveränderlichkeit von Daten
- Geringere Wartungskosten im Vergleich zum herkömmlichen Modell einer zentralen Datenbank
- Erhöhte Transparenz durch nachvollziehbare Transaktionshistorie, die es ermöglicht, Transaktionen vorherzusagen.
- Erhöhte Geschwindigkeit: Blockchain-Technologie beschleunigt die Prozesse im Vergleich zur Verwendung eines zentral verwalteten Ledgers.
- Kosteneinsparungen: Die Beseitigung von Intermediären führt zu niedrigeren Transaktionskosten.
- Sicherheit: Der Einsatz von Kryptographie (öffentlicher Schlüssel, privater Schlüssel) zur Verschlüsselung von Transaktionsdaten stellt sicher, dass niemand außer Absender und Empfänger auf die über die Blockchain gesendeten Daten zugreifen kann.

ZUKÜNFTIGE ENTWICKLUNGEN

DLT-Modell

Der Begriff DLT - Distributed Ledger Technology - ist ein Oberbegriff, der jede Technologie erfasst, durch die Aufzeichnungen oder Informationen (z.B. in Geschäftsbüchern) unter allen Parteien, die die Technologie nutzen, verteilt und





gespeichert werden. Dies kann sowohl öffentlich als auch privat erfolgen. Die Blockchain selbst ist eine Art DLT-Technologie.

Wenn ein Benutzer Luessen besucht, erhält eine eindeutige ID (oder Seed). Er entscheidet, dass er Luessen-Token kaufen möchte und überweist die Gebühr für den Erwerb der Token. Alle Transaktionen erfolgen über Smart Contracts auf der Ethereum-Blockchain und sind somit auf der Plattform mit den jeweiligen teilweise verschlüsselten Adressen und der Anzahl der gekauften Token öffentlich sichtbar.

Dieser Schritt ist notwendig, um den Benutzern mitzuteilen, wie viel investiert wurde. Darüber hinaus werden auch die Daten über die zur Wertsicherung des Tokens eingekaufte Energie jederzeit verfügbar sein. Durch Gewährleistung voller Transparenz der für die Energie investierten und ausgegebenen Mittel wird es keine Möglichkeit zum Missbrauch oder betrügerisches Verhalten geben.





WETTBEWERBSANALYSE

In den letzten Jahren gehörte die Energiewirtschaft zu den beliebtesten Branchen für Blockchain-Projekte. Dies liegt daran, dass die Technologie das Potenzial birgt, einige der grundlegenden Probleme der Branche zu lösen. Mehrere erfolgreiche ICOs in der Energiewirtschaft, wie z.B. WePower und Restart Energy haben vielversprechende Konzepte aufgezeigt und ihre Finanzierungsziele erreicht.

Die Messlatte für die Konkurrenz liegt folglich hoch. Wir bei Luessen sind uns bewusst, dass nur ein innovatives und wertschöpfendes Projekt auf dem Markt reüssieren kann. Deshalb haben wir unsere Konkurrenz gründlich analysiert und wichtige Aspekte identifiziert, bei denen noch Verbesserungsbedarf bestand.

Nachfolgend finden Sie eine Tabelle mit einigen der bisher erfolgreichsten ICOs im Energiesektor:

Mitbewerber	Konzept	Finanzierung
WePower	Energiehandelsplattform	Ermöglicht für Verbraucher und Produzenten einen unabhängigen Marktplatz zum Handel mit erneuerbaren Energien.
Restart Energy	Ökosystem für den Energiehandel	Wie WePower, fokussiert allerdings auch auf die effiziente Nutzung von Energie, indem es Nutzern Analysetools zur Verfügung stellt.
Bittwatt	Matchmaking-Plattform für den Energiehandel	Marktplatz für Energie, auf dem Verbraucher und Produzenten direkt miteinander handeln können.





Energ Token	Ökosystem, das energieeffizientes Verhalten belohnt.	Plattform nutzt Künstliche Intelligenz und Deep Learning-Modelle, um Marktinformationen für die Nutzer zu gewinnen und energiesparendes Verhalten zu belohnen.
-------------	--	--

Wir glauben, dass unser Projekt (derzeit) unerreichbar ist. Die meisten Blockchain-Projekte im Energiesektor zielen darauf ab, ein Ökosystem für den Energiehandel zwischen Produzenten und Konsumenten zu schaffen (WePower, RestartEnergy, Bittwatt), um den Intermediär im Energiehandel zu eliminieren und damit die Margen von Produzenten und Konsumenten zu verbessern. Einige der Projekte zielen auf die Schaffung einer Infrastruktur für Investitionen in Energiequellen (GreenX) ab, die fast immer ausschließlich auf erneuerbare Energien ausgerichtet ist. Dabei liegt der Fokus in der Regel deswegen auf erneuerbaren Energiequellen, weil sie politisch attraktiv sind.

Keines der oben genannten Projekte hat sich entschieden, seine Token mit einem realen Wirtschaftsgut (Energie) mit einem definierten Marktwert zu sichern. Luessen ist das erste Projekt, das diese Idee im Energiemarkt umsetzt. Mehrere ICOs in anderen Branchen haben bereits Immobilien oder Gold zur Werterhaltung ihrer Token verwendet, die auch als "stablecoins" bezeichnet werden. Das Wort "stablecoin" unterstreicht die Tatsache, dass der zugrunde liegende physische Vermögenswert dazu beiträgt, starke Schwankungen zu verhindern, wie sie bei anderen Kryptowährungen häufig beobachtet werden. Durch den Kauf von realer Energie wird der Luessen-Token nicht nur stark von einem echten Wirtschaftsgut gestützt, sondern legt auch an Wert zu, wenn der Energiepreis steigt. Auf diese Weise können zwei Faktoren den Preis des Luessen-Tokens positiv beeinflussen - einerseits der Marktpreis der Energiequelle und andererseits der Mehrwert des Ökosystems für seine Nutzer. Darüber hinaus wird der erwartete positive ROI der Investitionen in erneuerbare Energieprojekte den Token weiter stärken und möglicherweise seinen Preis im Laufe der Zeit erhöhen.





MARKETING

In unserem Bestreben, unsere bestehende Basis an Luessen-Nutzern zu erweitern, werden wir eine Kombination mehrerer Marketingkanäle nutzen. Mit einem Omnichanneling-Ansatz wird eine konsistente Marketingkommunikation umgesetzt mit dem klaren Ziel, Leads zu generieren und diese zu Nutzern der Luessen-Plattform zu machen.

Im Folgenden werden die verwendeten Marketingkanäle und deren Einsatz beschrieben. Beachten Sie auch, dass Bounty-Programme ein wichtiger Bestandteil unserer Marketingstrategie sind und über alle Kanäle hinweg kommuniziert werden.

Display-Werbung: Unsere Kompetenz ermöglicht es uns, einen internen Medieneinkaufsprozess aufzubauen, für den wir eine Vielzahl von Werbenetzwerken nutzen. Wir planen, Leads durch Medienwerbung zu niedrigen Kosten pro Lead zu gewinnen, indem wir gut-konvertierende Funnels mit separaten thematischen Landing Pages erstellen.

Affiliate Marketing: Durch das Netzwerk und die Erfahrung unserer Partner und Teammitglieder wollen wir Partnerschaften mit verschiedenen Affiliate-Netzwerken aufbauen. Diese Netzwerke werden ihre bestehende Nutzergruppe von Webmastern einsetzen, um Leads für unsere Plattform zu generieren. Außerdem werden wir unser internes Partnerprogramm starten und jeden belohnen, der für die Luessen Plattform einen neuen Nutzer gewinnt.

Email Marketing: Wir werden E-Mail-Marketing in erster Linie nutzen, um die Konversionsrate von Leads aus anderen Marketingkanälen zu verbessern. E-Mail-Adressen potenzieller Nutzer werden mit Hilfe von Display Advertising, einem Newslettersystem, Opt-in-Formularen auf der Website und Affiliate Marketing erfasst. Mittels E-Mail-Kommunikation werden wir dann eine Beziehung zu ihnen aufzubauen und pflegen. Ziel ist es immer, sie zu Nutzern der Luessen Plattform zu machen.





Social Media Marketing: Die Social Media-Präsenz von Luessen beschränkt sich nicht nur auf Facebook und Twitter, sondern umfasst auch thematische Communities auf Reddit- und energiebezogenen Websites. Darüber hinaus werden Kommunikationskanäle wie Telegram regelmäßig von unseren Community-Managern gepflegt, um sicherzustellen, dass alle Fragen rechtzeitig beantwortet werden. Anreizprogramme wie Beteiligungsprämien werden eingesetzt, um die Popularität des Projekts auf diesen Plattformen zu erhöhen und sicherzustellen, dass die Community immer über die neuesten Updates sowie über zukünftige Pläne und erreichte Meilensteine informiert ist.

Foren: Der Luessen ICO-Thread auf Bitcointalk wird von einem unserer Community-Manager kontinuierlich aktualisiert und weiterentwickelt und bietet weitere Anreize für die Community zur Teilnahme an der Plattform.

Marketing funnel: Indem wir alle oben beschriebenen Kanäle mit wertvollen Inhalten bespielen, die den Menschen helfen, ihren Energieverbrauch effizienter zu gestalten, sie über sinnvolle Investitionen informieren und auf dem Laufenden halten, bieten wir der Community einen kostenlosen Mehrwert und machen sie so zu potentiellen zukünftigen Kunden.

ZIELGRUPPEN

Es gibt drei wichtige Zielgruppen, die Luessen mit seiner Marketingstrategie ansprechen muss. Die erste Gruppe sind die kleinen Verbraucher (Haushalte), die zweite sind kleine und mittlere Unternehmen. Eine angemessene Differenzierung zwischen beiden Akteurszielgruppen ist notwendig, da sie aufgrund ihres unterschiedlichen Energieverbrauchs, ihrer Nachfrage und der Bedeutung des Energiepreises für ihr Budget nicht in die gleiche Kategorie einzustufen sind.





Darüber hinaus sind reine ICO-Investoren die dritte relevante Zielgruppe für unser ICO. Im folgenden Abschnitt wird beschrieben, wie wir die einzelnen Zielgruppen ansprechen und mit ihnen kommuniziert werden.

Kleinverbraucher / Haushalte

Haushalte verbrauchen relativ wenig Energie. In Deutschland beträgt der durchschnittliche Verbrauch für einen Haushalt mit 4 Personen 3.500 kWh pro Jahr. Dennoch zeigen die Statistiken, dass der Energiepreis als der entscheidende Faktor bei der Wahl der Wärmequelle (Öl, Gas, Strom) und der Wahl des Stromanbieters angesehen wird. Darüber hinaus zeigen Kleinverbraucher großes Interesse an der Digitalisierung von Diensten, die mit ihrem Stromverbrauch verbunden sind (z.B. mobile Apps, um den monatlichen Verbrauch zu melden und wertvolle Daten über ihren Stromverbrauch zu erhalten).

Obwohl einzelne kleine Verbraucher den niedrigsten Stromverbrauch pro Kopf haben, sind sie insgesamt für den größten Anteil am gesamten Stromverbrauch verantwortlich.

Durch den Einsatz von Blockchain wird die Luessen Group ein transparentes Ökosystem schaffen, in dem die Verbraucher sowohl über ihren Verbrauch als auch über die Preise, zu denen ihre Energie bezogen wurde, informiert sind. Auf diese Weise wird Luessen sicherstellen, dass die Menschen wissen, dass sie nicht mit überhöhten Energiepreisen betrogen werden.

Die Synergieeffekte des Luessen-Ökosystems und die erwartete hohe Rendite der Investitionen werden den Haushalten ein breites Spektrum an Vorteilen bieten, die letztlich zu einer besseren finanziellen Performance führen können und diese Zielgruppe ansprechen.





Um einzelne Haushalte zu erreichen, werden wir einen umfassenden Mix an Marketingkanälen einsetzen - von Social Media Advertising bis hin zu E-Mail-Marketing. Die Kernstrategie wäre, kleinere Verbraucher aufzuklären und ihnen kostenlose Ressourcen zur Verfügung zu stellen, die sie darüber informieren, wie sie ihren Stromverbrauch effektiv optimieren können. Diese Ressourcen werden nicht nur genutzt, um neue Kunden zu gewinnen, sondern auch, um die bestehenden Kunden von Luessen über die besten Praktiken für energieeffizientes Verhalten und Prozesse auf dem Laufenden zu halten:

Videos: Auf der Luessen-Plattform werden den Nutzern kostenlose Informationsvideos zur Verfügung gestellt, die speziell für kleine Haushalte oder für Unternehmen konzipiert sind. Die Videos sind in Rubriken gegliedert und basieren auf verschiedenen Variablen, die den Energieverbrauch beeinflussen, wie z.B. der Jahreszeit, der Art der Energie oder des verwendeten Kraftstoffs und mehr. Natürlich verfolgen wir auch mit diesen Inhalten das Ziel, die Nutzer bei der weiteren Optimierung ihres Energieverbrauchs zu unterstützen.

eBooks: Wie auch die Videos werden die E-Books allen Luessen-Mitgliedern kostenlos zur Verfügung gestellt. Separate E-Books für Verbraucher und Unternehmen klären über die Unterschiede zwischen den beiden Zielgruppen auf und zeigen, wie jede von ihnen ihren Energieverbrauch effektiver optimieren kann. Die E-Books werden die Videos ergänzen und vertiefende Informationen liefern, die mit Illustrationen, Grafiken und Statistiken untermauert werden.

Quizfragen: Am Anfang des Funnels zur Neukundengewinnung stehen kostenlose Online-Quizfragen, die Besuchern die Möglichkeit geben, ihr Wissen zu testen. Am Ende des Quiz erhalten sie basierend auf ihren Antworten eine Punktzahl und eine Empfehlung für jenes unserer E-Books, das ihren individuellen Bedürfnissen am besten entspricht (basierend auf ihrem Profil, kleinen Verbrauchern oder Unternehmen, ihrem durchschnittlichen Stromverbrauch, den von ihnen verwendeten Brennstoffen usw.)





Wir werden konventionelle Methoden verwenden, um Menschen mit geringer Internetaffinität zu erreichen:

Print: Die herkömmliche Vorgehensweise, Flyer und andere Drucksachen zu verschenken, ist nach wie vor ein gangbarer Weg, um mit potenziellen Kunden in Kontakt zu treten. Auf diese Weise können wir nicht nur auf das Luessen Projekt aufmerksam machen, sondern auch unsere kostenlosen Online-Materialien weiter bewerben.

Post: Die klassische Post ist immer noch eine gute Möglichkeit, mit bestehenden Kunden in Kontakt zu bleiben, die nicht über die Online-Kanäle erreichbar sind. Vor allem in Deutschland und Österreich ist die traditionelle Post nach wie vor bei den meisten Dienstleistern wie Stromversorgern, Telekommunikationsunternehmen und staatlichen Einrichtungen weit verbreitet.

Kleine und mittlere Unternehmen

Kleine und mittlere Unternehmen werden die Kernzielgruppe des Luessen Projekts sein. Produktionsbetriebe haben einen deutlicher höheren pro Kopf-Verbrauch als kleinere Abnehmer. Gleichzeitig sind die Unternehmen auf effiziente Kostenstrukturen angewiesen, was eine Partnerschaft mit Luessen zu einem sehr geschätzten Asset macht.

ICO Investoren

Eine weitere wichtige Zielgruppe sind allgemeine ICO-Investoren, die unabhängig von der Branche, in der sich das Projekt befindet, nach gewinnbringenden Investitionsmöglichkeiten suchen und wenig bis gar kein Interesse daran haben, Waren oder Dienstleistungen von der Luessen-Plattform zu beziehen. Die Hauptmotivation für diese Zielgruppe, Luessen-Token zu kaufen, besteht darin, von der möglichen Wertsteigerung des Tokens zu profitieren und so Gewinne aus der Differenz zu erzielen, was bedeutet, dass sie ihre Token irgendwann nach dem ICO verkaufen werden.





Wie auch bei den bereits erwähnten Zielgruppen planen wir, potenzielle ICO-Investoren über mehrere Marketingkanäle zu erreichen, darunter Leadgenerierungs-Landingpages zur Erfassung von E-Mail-Adressen potenzieller Investoren in Kombination mit bezahlter Werbung auf Google Ads (Search and Display Network), Facebook, Twitter, Youtube sowie Native Ad Networks auf kryptobezogenen Websites und Krypto-Foren. Durch die Teilnahme an einigen der größten und wichtigsten Krypto-Veranstaltungen können wir die Gemeinschaft der ICO-Investoren weiter ansprechen und unsere Reichweite weltweit ausbauen.





TOKEN SALE

Luessen ist ein Utility-Token, der auf der Ethereum-Plattform nach dem ERC20-Standard ausgegeben wird. Insgesamt werden nicht mehr als 800.000.000.000 Token ausgegeben. Die den Teammitgliedern zugeteilten Token unterliegen einer Sperrfrist von 12 Monaten. Die anschließende monatliche Freigabe von Team-Token darf 5% der zugewiesenen Gesamtzahl der Team-Token nicht überschreiten.

- Token-Name: LTE
- Die Anzahl der auszugebenden Token: 1.000.000.000 LTE
- Insgesamt zum Verkauf: 80% der gesamt ausgegebenen Token
- Akzeptierte Fiat-Währungen: USD, EUR
- Akzeptierte Kryptowährungen: Bitcoin (BTC), Ether (ETH)
- Soft cap: 10,000,000 EUR
- Hard cap: 100,000,000 EUR

Der Tokensale wird in zwei Schritten durchgeführt: Pre-Sale, Main Sale

Pre-sale:

- Zeitraum: 01.10.2024 — 31.12.2024
- Mindestkaufbetrag: 1 LTE
- Hard Cap: 30.000.000 EUR
- In der Phase des Pre-Sales beträgt der Bonus 20%.

Main sale:

- Zeitraum: 01.01.2025
- Preis: 1 LTE = 0,1 EUR
- Minimaler Kaufbetrag: 1 LTE
- Hard Cap: 70.000.000 EUR



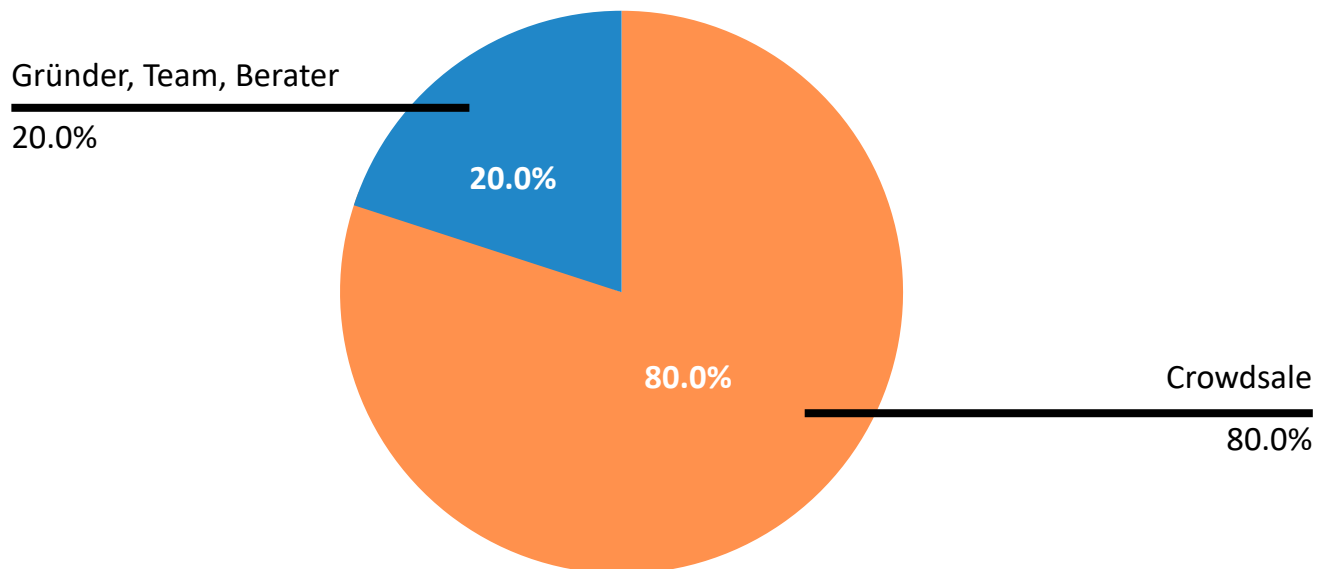


TOKEN AND FUNDS DISTRIBUTION

Der Crowdsale wird in Übereinstimmung mit dem Token-Kaufvertrag durchgeführt, wie er auf unserer Website veröffentlicht und verfügbar ist. Crowdsale-Teilnehmer müssen das KYC-Verfahren durchlaufen. Darüber hinaus gelten bestimmte Einschränkungen für Teilnehmer aus verschiedenen Ländern.

Der Luessen Utility Token ist die Hauptkomponente in der Architektur und Ökonomie des Luessen Ökosystems. Zunächst wird der Token die auf der Plattform verwendete Währung sein, die gegen reale Energie in Form von Brennstoffen, die auf den Energiemärkten gekauft werden, ausgetauscht werden kann.

Insgesamt werden 1.000.000.000 Luessen-Token ausgegeben und wie folgt verteilt:

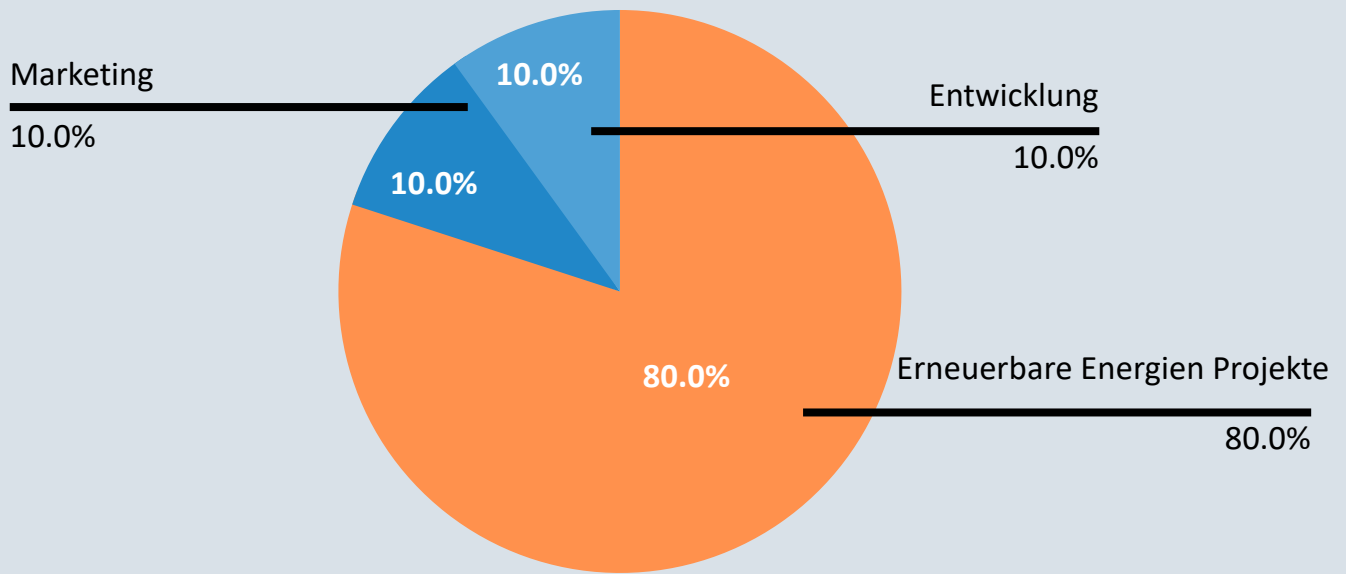


Grafik: Verteilung der im Rahmen des Tokensale ausgegebenen Luessen Token





Die im Rahmen des Token-Verkaufs eingenommenen Mittel werden wie folgt verteilt:



Grafik: Fondsverteilung für Luessen in Prozent

ROADMAP

Timeline	Milestones
2009	Gründung der Luessen Capital Group
2014	Erlangen der Energieversorgerlizenz für Unternehmen & Energiebroker durch die Bundesnetzagentur (staatl. Aufsichtsorgan in Deutschland)
2016	Erlangen der Energieversorgerlizenz für Unternehmen & Energiebroker durch die E-Control Austria (staatl. Aufsichtsorgan in Österreich)
2018	<ul style="list-style-type: none"> • Gründung einer Consulting Tochtergesellschaft • Gründung einer Contracting Tochtergesellschaft





2021	Gründung Luxembourg S.A.
2022/2023	Gründung des Luessen Capital Group Green Energy Fund
2023	Gründung der Luessen Technology S.A. i.G. Polen Emission Luessen Token LTE
2024	Weiterer Ausbau Forschung und Entwicklung Windtechnologie und Nanotechnologie

Die obige Tabelle zeigt die Meilensteine, die wir für die Weiterentwicklung der Luessen Plattform geplant haben.





Team

Jesse Warren

CEO

Dipl.-Kfm. Michael Opitz

CEO

Rolf Jahn

Project Manager

Sebastian Neumann

Project Manager





RISIKEN UND WARNHINWEISE

Regulatorische Risiken in der Energiewirtschaft

Der Energiesektor wird aufmerksam von den Regulierungsbehörden verfolgt, die laufend Änderungen und Klarstellungen in den bestehenden Rechtsvorschriften vornehmen. Wir warnen Sie vor der Gefahr, dass das Projekt zu einem bestimmten Zeitpunkt nicht den neuen regulatorischen Bestimmungen entspricht.

Risiken der Finanzmärkte

Die auf den externen Märkten zugekaufte Energie hängt von der Durchführung bestimmter Maßnahmen durch beide Parteien ab. Wir können nicht für die auf Finanzmärkten gesetzten Handlungen oder Aktivitäten anderer Beteiligten haften.

Risiken durch externen Betrug

Hacker konzentrieren sich darauf, potenzielle Schwachstellen zu finden und zu nutzen. Angriffe erstrecken sich auch auf die Open-Source-Algorithmen von Smart Contracts, weshalb wir das Risiko eines versuchten Hackings unserer Plattform berücksichtigen müssen. Wir können keine 100%ige Garantie dafür geben, dass die Luessen-Plattform bei solchen Angriffen niemals gefährdet wird.

Risks of the industry

Wir warnen Sie, dass wir nicht garantieren, dass das Projekt einen Gewinn erzielt, der für einen erfolgreichen Betrieb ausreicht. Durch mehrere, Anfang 2018 erfolgreich durchgeführte ICOs in der Energiewirtschaft ist der Wettbewerb sehr hart.

Regulatorische Risiken der Blockchain-Branche

Die Blockchain-Branche befindet sich erst in einer frühen Phase ihrer Regulierung. Die Regierungen der Länder sind dabei, die Blockchain-Technologie zu erkunden, und einige Länder haben strenge Einschränkungen festgelegt (z.B. die Vereinigten Staaten, China, Südkorea). Es gibt noch keine Rechtsakten, die die Krypto-Branche regeln - die Gesetze werden erst zu späterem Zeitpunkt verabschiedet werden und können den Handlungsspielraum und die Aktivitäten von Blockchain-





Projekten, einschließlich unseres Projekts, erheblich beeinträchtigen. Wir warnen Sie, dass solche Gesetze die Projektaktivität erheblich einschränken und sogar stoppen können. Wir sind nicht verantwortlich für die negativen Folgen, die mit der möglichen Regulierung der Branche in der Zukunft verbunden sind.

Finanzielle Risiken

Beiträge in Kryptowährungsprojekten sind ein großes Risiko, und Sie könnten den vollen Betrag Ihrer Investition verlieren. Luessen-Token unterliegen, wie jede andere Kryptowährung, starken Schwankungen und können deutlich an Wert verlieren. Wir sind nicht verantwortlich für Schwankungen im Wert des Tokens an Exchanges. Wir garantieren nicht, dass es die Möglichkeit gibt, Luessen-Token gegen Fiat einzutauschen. Regierungen können Gesetze verabschieden, die die Zahlung von Steuern auf Gewinne aus Luessen-Token vorschreiben. Luessen-Token können nur auf der Luessen-Plattform verwendet werden, sie gewähren Ihnen kein Stimmoder Eigentumsrecht an Luessen. Das Luessen Projekt garantiert keine Einnahmen, Sie können erhebliche Verluste erleiden.





LUESSEN TECHNOLOGY

Road Town Tortola
British Virgin Islands

