



LUESSEN TECHNOLOGY



HAFTUNGSAUSSCHLUSS UND ABSTRAKTION

Ziel dieses Whitepapers ist es, Luessen - ein Blockchain-basiertes Projekt in der Energiewirtschaft - potenziellen Community-Mitgliedern vorzustellen, die sich im Zuge des geplanten Luessen Token Launch oder "Initial Coin Offering" ("ICO") und Crowdsale der Luessen-Community anschließen wollen. Die nachstehend dargelegten Informationen sind nicht als vollständig anzusehen und stellen keine Elemente eines Vertragsverhältnisses dar. Sein einziger Zweck ist es, potenziellen Token-Inhabern relevante und angemessene Informationen zur Verfügung zu stellen, damit diese entscheiden können, ob sie eine gründliche Analyse des Unternehmens mit der Absicht des Erwerbs von Luessen Tokens durchführen wollen.

Nichts in diesem Whitepaper gilt als Prospekt einer Art Aufforderung zur Investition, noch bezieht es sich in irgendeiner Weise auf ein Angebot oder eine Aufforderung zum Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Jurisdiktion. Das Dokument ist nicht in Übereinstimmung mit den Gesetzen oder Vorschriften einer bestimmten Rechtsordnung verfasst und unterliegt keinen zum Schutz von Investoren vorgesehenen Gesetzen oder Vorschriften irgendeiner Rechtsordnung.

Bestimmte Aussagen, Prognosen und finanzielle Informationen, die in diesem Whitepaper enthalten sind, stellen zukunftsgerichtete oder pro-forma Aussagen und Informationen dar. Solche Aussagen oder Informationen beinhalten bekannte und unbekannt Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ereignisse oder Ergebnisse wesentlich von den Prognosen oder den Ergebnissen abweichen, die in solchen zukunftsgerichteten Aussagen impliziert oder zum Ausdruck gebracht werden.





ABSTRAKT

Durch den rasanten technologischen Fortschritt und das Entstehen industrieller Massenproduktion ist der Energiesektor in den letzten 100 Jahren enorm gewachsen. Der Energiebedarf steigt stetig. Doch die Energiewirtschaft steht vor einer Reihe von Hindernissen, die sie überwinden muss, um dem Tempo der exponentiellen technologischen Entwicklung gerecht zu werden: Umweltverschmutzung, immer höhere Preise für Energieträger, mangelnde Transparenz zwischen Stromanbietern und Verbrauchern und vieles, vieles mehr.

Seit mittlerweile mehr als 10 Jahren widmet sich das Unternehmen Luessen daher dem Ziel, Energie für Einzelverbraucher und kleine bis mittlere Unternehmen so preiswert wie möglich zugänglich zu machen. Das Unternehmen verfügt über umfangreiche Erfahrungen im Energiehandel (Gas, Strom und erneuerbare Energien).

Als Energiedienstleister unterstützt Luessen ihre Kunden bei der Optimierung des Energieverbrauchs mit Hilfe von Smart Metern, einer innovativen Technologie, die den altmodischen Stromzählern überlegen ist und viel mehr Flexibilität und die Möglichkeit zur Übertragung und Analyse wertvoller Verbrauchsdaten bietet.

Durch die rasante Entwicklung der Blockchain-Technologie und ihren raschen Einsatz in den letzten Jahren durch Großkonzerne wie IBM erkannte das Unternehmen die Vorteile, die diese innovative Technologie für den Energiesektor bieten könnte. Anfang 2018 wurde in der Energiebranche ein neues Kapitel aufgeschlagen, durch Smart Meter Technologie wollte man die Art und Weise, wie wir Energie kaufen, verkaufen und verbrauchen, für immer zu verändern.





INHALTSVERZEICHNIS

Haftungsausschluss und Abstraktion	2
Abstrakt	3
Inhaltsverzeichnis	4
Das Luessen-Ökosystem	5
Über Luessen Technology	6
Das Gesamtkonzept	7
Innovative Nano-Produkte	8
Technologie	10
• DLT-Modell	11
Marketing	12
Token Sale	17
• Verteilung der Token	18
• Roadmap	19
Fragen und Antworten	21
Risiken und Warnhinweise	22





LUESSEN TECHNOLOGY

DAS LUESSEN-ÖKOSYSTEM

Das Ökosystem der Luessen Group basiert auf dem Luessen Token, einem blockchainbasierten Utility-Token, der durch reale Energietechnologie und marktreife Produkte gestützt wird. Im Zentrum stehen innovative Lösungen wie das bereits international vertriebene Nano-Heizmodul, leistungsstarke Batteriespeicher und geplante PV-Module. Diese Technologien ermöglichen es, nachhaltige Energie effizienter und kostengünstiger nutzbar zu machen.

Ziel des Projekts ist es, über den Luessen Token direkten Zugang zu echten Energieprojekten und nachhaltigen Technologien zu schaffen. Investoren haben damit die Möglichkeit, von der Wertentwicklung dieser Technologien zu profitieren, während gleichzeitig der Ausbau erneuerbarer Energien vorangetrieben wird. Der Luessen Token basiert auf der Ethereum-Blockchain und wird durch Smart-Contracts abgewickelt. Dies garantiert maximale Sicherheit, Transparenz und Effizienz bei allen Transaktionen. Nutzer profitieren von einer manipulationssicheren Dokumentation aller Energieflüsse und einem klaren Überblick über den technologischen Fortschritt.





DAS UNTERNEHMEN LUESSEN TECHNOLOGY

Die Luessen Group vereint langjährige Erfahrung im Energiemarkt mit innovativer Technologieentwicklung. Seit ihrer Gründung im Jahr 2009 hat sich das Unternehmen konsequent darauf fokussiert, nachhaltige Energielösungen zu entwickeln und gleichzeitig durch den Einsatz moderner Technologie neue Märkte zu erschließen.

Bereits im Jahr 2015 wurde die Luessen Group von der Bundesnetzagentur für Elektrizität, Gas, Telekommunikation, Post und Eisenbahnen zertifiziert und war seither als unabhängiger Stromanbieter und Energieversorger in Deutschland und Österreich tätig.

Der Unternehmenssitz befindet sich in den Niederlanden, ergänzt durch

Tochtergesellschaften in Deutschland, USA, Hong Kong, Polen und auf den BVI.

Stetiges Wachstum & starke Partnerschaften

Die Luessen Group wurde vollständig mit privaten Mitteln gegründet und hat seitdem eine beeindruckende finanzielle Performance gezeigt – mit jährlich steigenden Umsätzen und stabilen Wachstumsraten. Im Jahr 2021 betrug der Umsatz der Luessen Capital Group ca. 40 Mio. Euro. Durch den Ausbau wichtiger Partnerschaften in der Energiebranche und die Markteinführung neuer Technologien soll dieser Umsatz in den kommenden Jahren auf über 1 Mrd. Euro gesteigert werden.

Ein starkes Netzwerk von über 5000 externen Partnern unterstützt diese Expansion.

Durch langjährige Kooperationen mit regionalen und internationalen Energieversorgern sowie Technologiepartnern hat die Luessen Group ein belastbares Fundament geschaffen, um ihre Produkte weltweit erfolgreich zu vertreiben.

Die Luessen Group hat in den letzten Jahren intensiv an der Entwicklung von energieeffizienten Technologien gearbeitet. Im Mittelpunkt stehen dabei:

- Nano-Heizmodule: Bereits international im Vertrieb, hoch effizient und platzsparend
- Batteriespeicherlösungen: Langzeitstabile Speichermöglichkeiten für autarke Energieversorgung
- PV-Module mit integriertem Speicher: Dezentrale Energieproduktion für Haushalte und Gewerbe

Zukünftige Projekte beinhalten die Entwicklung hybrider Energiesysteme, die Verbraucher unabhängig von traditionellen Versorgern machen sollen. Durch die Kombination von Solar-, Windtechnik und modernen Speichersystemen wird nicht nur der Energieverbrauch optimiert, sondern gleichzeitig auch der CO₂-Ausstoß signifikant gesenkt.





DAS GESAMTKONZEPT

Der Luessen Token (LTE) ist ein blockchainbasierter Utility-Token, der durch reale, nachhaltige Energieprojekte und marktreife Technologien gestützt wird. Die Basis bilden innovative Produkte wie das Nano-Heizmodul, hochleistungsfähige Batteriespeicherlösungen und geplante PV-Module mit integrierten Speichersystemen. Diese Technologien sind bereits im Markt etabliert oder kurz vor der Einführung – ein klarer Unterschied zu rein spekulativen Token-Projekten.

Nachhaltiges Wachstum durch reale Projekte

Im Gegensatz zu vielen rein virtuellen Token setzt der Luessen Token auf handfeste Wertschöpfung. Die Technologien der Luessen Group sind darauf ausgelegt, echte Energieeffizienzsteigerungen zu ermöglichen und gleichzeitig den CO₂-Ausstoß zu senken. Das Unternehmen entwickelt aktiv nachhaltige Energielösungen, die nicht nur Kosten senken, sondern auch die Umwelt schützen.

Die durch den Token Sale erzielten Einnahmen fließen direkt in den Ausbau dieser Technologien:

- Weiterentwicklung unserer PV-Technologien und der Batteriespeicher
- Markteintritt neuer PV-Technologien mit Speicherintegration
- Aufbau internationaler Vertriebspartnerschaften in Europa und darüber hinaus

Ein starker Token – mit realer Substanz

Der Luessen Token (LTE) steht für nachhaltiges Wachstum:

- 50 % Rabatt im Pre-Sale ermöglicht Frühinvestoren einen signifikanten Preisvorteil
- Geplantes Börsenlisting auf ZBX in 2026 mit einem Startpreis von 0,10 € – direkt 100 % Wertsteigerung gegenüber dem Pre-Sale-Preis
- Teilnahme an einem realwirtschaftlichen Wachstum, das durch tatsächliche Umsätze im Energiebereich gestützt wird

Fazit:

Der Luessen Token (LTE) kombiniert den Fortschritt erneuerbarer Energien mit der Transparenz und Effizienz der Blockchain-Technologie. Investoren profitieren nicht nur von einem lukrativen Pre-Sale, sondern auch von der Beteiligung an realwirtschaftlichen Projekten mit klarem Wachstumspotenzial.





INNOVATIVE NANOPRODUKTE – EFFIZIENZ NEU DEFINIERT

Die Luessen Group entwickelt und vertreibt innovative Energielösungen auf Basis modernster Nanotechnologie. Im Zentrum stehen dabei energieeffiziente Heizmodule, fortschrittliche Batteriespeicher und geplante PV-Systeme mit integrierter Speicherlösung. Unsere Nanoprodukte zeichnen sich durch ihre herausragende Effizienz, kompakte Bauweise und hohe Umweltfreundlichkeit aus. Sie bieten nicht nur geringere Energiekosten für Haushalte und Unternehmen, sondern tragen auch aktiv zur Reduzierung von CO₂-Emissionen bei.

Das Nano-Heizmodul, das bereits international im Vertrieb ist, revolutioniert die Art und Weise, wie Wärme erzeugt und verteilt wird. Durch den Einsatz von nanobeschichteten Heizflächen wird die Wärmeübertragung optimiert, was den Energieverbrauch um bis zu 30 % gegenüber herkömmlichen Systemen reduziert. Das platzsparende Design ermöglicht zudem eine einfache Installation, auch in bestehenden Gebäuden. Die Technologie ist damit ideal für Haushalte, Gewerbeimmobilien und industrielle Anwendungen.

Ergänzt wird das Portfolio durch in Entwicklung befindlichen hochleistungsfähigen Batteriespeicherlösungen, die eine sichere und nachhaltige Speicherung von Energie ermöglichen. Mit über 100.000 Ladezyklen und einer doppelt so schnellen Ladefähigkeit im Vergleich zu herkömmlichen Speichersystemen setzt die Luessen Group neue Maßstäbe in der Energieautarkie. Die dezentrale Nutzung ermöglicht es Unternehmen und Privatpersonen, unabhängiger von Energieversorgern zu agieren und gleichzeitig die Umwelt zu schonen.

Zukünftige Projekte beinhalten auch die Entwicklung innovativer PV-Module mit integriertem Speicher, die es ermöglichen, Sonnenenergie effizienter zu nutzen und gleichzeitig vor Ort zu speichern. Diese Systeme sind speziell für Haushalte und Gewerbebetriebe konzipiert, die ihren Energieverbrauch nachhaltig optimieren möchten.





All diese Technologien sind eng mit dem Luessen Token (LTE) verknüpft. Der Token stellt eine digitale Repräsentation der wirtschaftlichen Erfolge dieser Technologien dar und bietet Investoren die Möglichkeit, direkt am Wachstum teilzuhaben. Während viele Kryptowährungen rein spekulativen Charakter haben, basiert der Luessen Token auf realen Projekten mit klaren Marktstrategien und skalierbaren Produkten. Die Einnahmen aus dem Token Sale fließen direkt in die Weiterentwicklung und den Ausbau der Technologien, wodurch ein nachhaltiges Wachstum sichergestellt wird. Investoren profitieren nicht nur von der Wertsteigerung des Tokens, sondern auch von der langfristigen Marktpräsenz der Technologien der Luessen Group.

Durch die Kombination aus realen Energielösungen und der Blockchain-Technologie schafft die Luessen Group ein einzigartiges Ökosystem, das sowohl ökologischen als auch wirtschaftlichen Mehrwert generiert – ein Investment in die Zukunft der Energieversorgung.





TECHNOLOGIE

Die Blockchain-Technologie ermöglicht es allen Unternehmen absolut unabhängig teilzunehmen. Die Technologie wird es uns ermöglichen, Effizienz und Transparenz in die Energiebranche zu bringen:

- Schaffung von Liquidität für Dritte
- Effizienzsteigerung, da Smart Contracts Transaktionen abwickeln können und Intermediäre nicht mehr notwendig sind
- Erhöhte Sicherheit durch Unveränderlichkeit von Daten
- Geringere Wartungskosten im Vergleich zum herkömmlichen Modell einer zentralen Datenbank
- Erhöhte Transparenz durch nachvollziehbare Transaktionshistorie, die es ermöglicht, Transaktionen vorherzusagen.
- Erhöhte Geschwindigkeit: Blockchain-Technologie beschleunigt die Prozesse im Vergleich zur Verwendung eines zentral verwalteten Ledgers.
- Kosteneinsparungen: Die Beseitigung von Intermediären führt zu niedrigeren Transaktionskosten.
- Sicherheit: Der Einsatz von Kryptographie (öffentlicher Schlüssel, privater Schlüssel) zur Verschlüsselung von Transaktionsdaten stellt sicher, dass niemand außer Absender und Empfänger auf die über die Blockchain gesendeten Daten zugreifen kann.





DLT-Modell

Der Begriff DLT - Distributed Ledger Technology - ist ein Oberbegriff, der jede Technologie erfasst, durch die Aufzeichnungen oder Informationen (z.B. in Geschäftsbüchern) unter allen Parteien, die die Technologie nutzen, verteilt und gespeichert werden. Dies kann sowohl öffentlich als auch privat erfolgen. Die Blockchain selbst ist eine Art DLT-Technologie.

Wenn ein Benutzer Luessen besucht, erhält eine eindeutige ID (oder Seed). Er entscheidet, dass er Luessen-Token kaufen möchte und überweist die Gebühr für den Erwerb der Token. Alle Transaktionen erfolgen über Smart Contracts auf der Ethereum-Blockchain und sind somit auf der Plattform mit den jeweiligen teilweise verschlüsselten Adressen und der Anzahl der gekauften Token öffentlich sichtbar.

Dieser Schritt ist notwendig, um den Benutzern mitzuteilen, wie viel investiert wurde. Darüber hinaus werden auch die Daten über die zur Wertsicherung des Tokens eingekaufte Energie jederzeit verfügbar sein. Durch Gewährleistung voller Transparenz der für die Energie investierten und ausgegebenen Mittel wird es keine Möglichkeit zum Missbrauch oder betrügerisches Verhalten geben.





MARKETING

In unserem Bestreben, unsere bestehende Basis an Luessen-Nutzern zu erweitern, werden wir eine Kombination mehrerer Marketingkanäle nutzen. Mit einem Omnichanneling-Ansatz wird eine konsistente Marketingkommunikation umgesetzt mit dem klaren Ziel, Leads zu generieren und diese zu Nutzern der Luessen-Plattform zu machen.

Im Folgenden werden die verwendeten Marketingkanäle und deren Einsatz beschrieben. Beachten Sie auch, dass Bounty-Programme ein wichtiger Bestandteil unserer Marketingstrategie sind und über alle Kanäle hinweg kommuniziert werden.

Display-Werbung: Unsere Kompetenz ermöglicht es uns, einen internen Medieneinkaufsprozess aufzubauen, für den wir eine Vielzahl von Werbenetzwerken nutzen. Wir planen, Leads durch Medienwerbung zu niedrigen Kosten pro Lead zu gewinnen, indem wir gut-konvertierende Funnels mit separaten thematischen Landing Pages erstellen.

Affiliate Marketing: Durch das Netzwerk und die Erfahrung unserer Partner und Teammitglieder wollen wir Partnerschaften mit verschiedenen Affiliate-Netzwerken aufbauen. Diese Netzwerke werden ihre bestehende Nutzergruppe von Webmastern einsetzen, um Leads für unsere Plattform zu generieren. Außerdem werden wir unser internes Partnerprogramm starten und jeden belohnen, der für die Luessen Plattform einen neuen Nutzer gewinnt.

Email Marketing: Wir werden E-Mail-Marketing in erster Linie nutzen, um die Konversionsrate von Leads aus anderen Marketingkanälen zu verbessern. E-Mail-Adressen potenzieller Nutzer werden mit Hilfe von Display Advertising, einem Newslettersystem, Opt-in-Formularen auf der Website und Affiliate Marketing erfasst. Mittels E-Mail-Kommunikation werden wir dann eine Beziehung zu ihnen aufzubauen und pflegen. Ziel ist es immer, sie zu Nutzern der Luessen Plattform zu machen.





Social Media Marketing: Die Social Media-Präsenz von Luessen beschränkt sich nicht nur auf Facebook und Twitter, sondern umfasst auch thematische Communities auf Reddit- und energiebezogenen Websites. Darüber hinaus werden Kommunikationskanäle wie Telegram regelmäßig von unseren Community-Managern gepflegt, um sicherzustellen, dass alle Fragen rechtzeitig beantwortet werden. Anreizprogramme wie Beteiligungsprämien werden eingesetzt, um die Popularität des Projekts auf diesen Plattformen zu erhöhen und sicherzustellen, dass die Community immer über die neuesten Updates sowie über zukünftige Pläne und erreichte Meilensteine informiert ist.

Foren: Der Luessen ICO-Thread auf Bitcointalk wird von einem unserer Community-Manager kontinuierlich aktualisiert und weiterentwickelt und bietet weitere Anreize für die Community zur Teilnahme an der Plattform.

Marketing funnel: Indem wir alle oben beschriebenen Kanäle mit wertvollen Inhalten bespielen, die den Menschen helfen, ihren Energieverbrauch effizienter zu gestalten, sie über sinnvolle Investitionen informieren und auf dem Laufenden halten, bieten wir der Community einen kostenlosen Mehrwert und machen sie so zu potentiellen zukünftigen Kunden.

ZIELGRUPPEN

Es gibt drei wichtige Zielgruppen, die Luessen mit seiner Marketingstrategie ansprechen muss. Die erste Gruppe sind die kleinen Verbraucher (Haushalte), die zweite sind kleine und mittlere Unternehmen. Eine angemessene Differenzierung zwischen beiden Akteurszielgruppen ist notwendig, da sie aufgrund ihres unterschiedlichen Energieverbrauchs, ihrer Nachfrage und der Bedeutung des Energiepreises für ihr Budget nicht in die gleiche Kategorie einzustufen sind.

Darüber hinaus sind reine ICO-Investoren die dritte relevante Zielgruppe für unser ICO. Im folgenden Abschnitt wird beschrieben, wie wir die einzelnen Zielgruppen ansprechen und mit ihnen kommuniziert werden.





Kleinverbraucher / Haushalte

Private Haushalte stellen eine der größten Endverbrauchergruppen im Energiemarkt dar. Sie nutzen Heizsysteme, Stromspeicher und PV-Anlagen zur Senkung ihrer Energiekosten und zur Optimierung des Energieverbrauchs. Mit steigenden Energiepreisen wächst das Interesse an innovativen und kostensparenden Technologien.

Warum ist das eine Zielgruppe für Luessen?

Das Nano-Heizmodul der Luessen Group ist speziell für den Einsatz in privaten Haushalten entwickelt worden. Die Technologie ermöglicht eine erhebliche Senkung des Energieverbrauchs bei gleichzeitiger Effizienzsteigerung. Haushalte profitieren somit von geringeren Heizkosten und einem reduzierten ökologischen Fußabdruck. Zusätzlich bietet der Luessen Token (LTE) privaten Investoren die Möglichkeit, durch die Teilnahme am Pre-Sale direkt von der Wertentwicklung nachhaltiger Energielösungen zu profitieren.

Wie erreichen wir diese Zielgruppe?

- Direktmarketing: Gezielte Ansprache über Online-Kampagnen, Social Media (Facebook, Instagram) und Energie-Foren.
- Partnerschaften mit Energievertrieben: Kooperationen mit regionalen Anbietern, um das Heizmodul direkt in Haushalte zu bringen.
- Messen und Energie-Events: Präsenz auf regionalen Messen für nachhaltige Energielösungen.
- Konventionelle Methoden, um Menschen mit geringer Internetaffinität zu erreichen mittels Print und Post.





Kleine und mittlere Unternehmen

Kleine und mittlere Unternehmen (KMU) bilden die Kernzielgruppe des Luessen Projekts. Besonders Produktionsbetriebe weisen einen signifikant höheren Energieverbrauch pro Kopf auf als private Haushalte. Diese Unternehmen sind stark auf stabile und kosteneffiziente Energieversorgung angewiesen, um wettbewerbsfähig zu bleiben. Eine Partnerschaft mit Luessen stellt für diese Betriebe ein wertvolles Asset dar, da durch die eingesetzte Technologie eine nachhaltige Senkung der Energiekosten erreicht werden kann.

Warum ist das eine Zielgruppe für Luessen?

Die Technologie der Luessen Group – insbesondere das Nano-Heizmodul und die geplanten Batteriespeicherlösungen – bietet KMUs eine effektive Möglichkeit, Energiekosten zu optimieren und gleichzeitig den CO₂-Ausstoß zu reduzieren. Durch die direkte Integration in Produktionsstätten können Unternehmen nicht nur ihre Energiebilanz verbessern, sondern auch die Versorgungssicherheit erhöhen. Das bedeutet: weniger Abhängigkeit von steigenden Energiepreisen und mehr Planungssicherheit.

Wie erreichen wir diese Zielgruppe?

- Direktvertrieb und B2B-Sales: Gezielte Ansprache durch Vertriebsmitarbeiter, die den Mehrwert vor Ort präsentieren.
- Industrie-Netzwerke & Messen: Präsenz auf Fachmessen und Branchenveranstaltungen.
- Partnerschaften mit Energievertrieben: Kooperationen, um Luessen-Produkte in bestehende Energiesysteme zu integrieren.
- Energiemanagement-Seminare: Workshops und Schulungen für Unternehmen, um die Vorteile der Technologie aufzuzeigen.
- Fallstudien & Whitepapers: Darstellung von Best-Practice-Beispielen aus der Industrie zur Stärkung der Glaubwürdigkeit.





ICO Investoren

Eine weitere zentrale Zielgruppe des Luessen Projekts sind klassische ICO-Investoren. Diese Anlegergruppe interessiert sich primär für gewinnbringende Investitionsmöglichkeiten im Krypto-Bereich, unabhängig davon, in welcher Branche das Projekt angesiedelt ist. Der Fokus dieser Investoren liegt darauf, vom Wertanstieg des Tokens zu profitieren – ohne dabei zwangsläufig Produkte oder Dienstleistungen der Luessen-Plattform zu nutzen. Die Hauptmotivation besteht darin, den Token nach erfolgreicher Markteinführung mit Gewinn zu veräußern.

Warum ist das eine Zielgruppe für Luessen?

Der Luessen Token (LTE) bietet ein klar definiertes Wertsteigerungspotenzial: Während der Pre-Sale-Preis aktuell bei 0,05 € liegt, wird der Token 2026 auf der ZBX Exchange zu einem Einstiegspreis von 0,10 € gelistet – ein garantierter Wertzuwachs von 100 %. Diese Struktur schafft Vertrauen und sorgt für klare Erwartungen bei ICO-Investoren, die gezielt nach Projekten mit vorgezeichnetem Wachstum suchen. Darüber hinaus erhöht die Verbindung zu realen Technologien die Attraktivität und mindert das Risiko im Vergleich zu rein spekulativen Kryptowerten.

Wie erreichen wir diese Zielgruppe?

- Krypto-Marketing & Plattformen: Präsenz auf relevanten ICO-Listings wie *CoinMarketCap*, *ICO Drops* und *99Bitcoins*.
- Social Media & Influencer-Marketing: Zusammenarbeit mit bekannten Krypto-Influencern auf Twitter, YouTube und Instagram.
- Krypto-Foren & Communities: Vorstellung und aktive Kommunikation in Foren wie *Bitcointalk*, *Reddit (r/cryptocurrency)* und Telegram-Gruppen.
- Paid Campaigns: Gezielte Werbeanzeigen auf Krypto-Websites und Finanzportalen.





TOKEN SALE

Luessen ist ein Utility-Token, der auf der Ethereum-Plattform nach dem ERC20-Standard ausgegeben wird. Insgesamt werden im Crowdsale nicht mehr als 800.000.000.000 Token ausgegeben. Die den Teammitgliedern zugeteilten Token unterliegen einer Sperrfrist von 12 Monaten. Die anschließende monatliche Freigabe von Team-Token darf 5% der zugewiesenen Gesamtzahl der Team-Token nicht überschreiten.

- Token-Name: LTE
- Die Anzahl der auszugebenden Token: 1.000.000.000 LTE
- Insgesamt zum Verkauf: 80% der gesamt ausgegebenen Token
- Akzeptierte Fiat-Währungen: USD, EUR
- Akzeptierte Kryptowährungen: Bitcoin (BTC), Ether (ETH)
- Soft cap: 10,000,000 EUR
- Hard cap: 100,000,000 EUR

Der Tokensale wird in zwei Schritten durchgeführt: Pre-Sale, Main Sale

Pre-sale:

- Zeitraum: 01.04.2025 — 31.12.2025
- Preis: 1 LTE = 0,05 EUR
- Mindestkaufbetrag: 1 LTE
- Hard Cap: 30.000.000 EUR

Main sale:

- Zeitraum: 01.01.2026
- Preis: 1 LTE = 0,1 EUR
- Minimaler Kaufbetrag: 1 LTE
- Hard Cap: 70.000.000 EUR



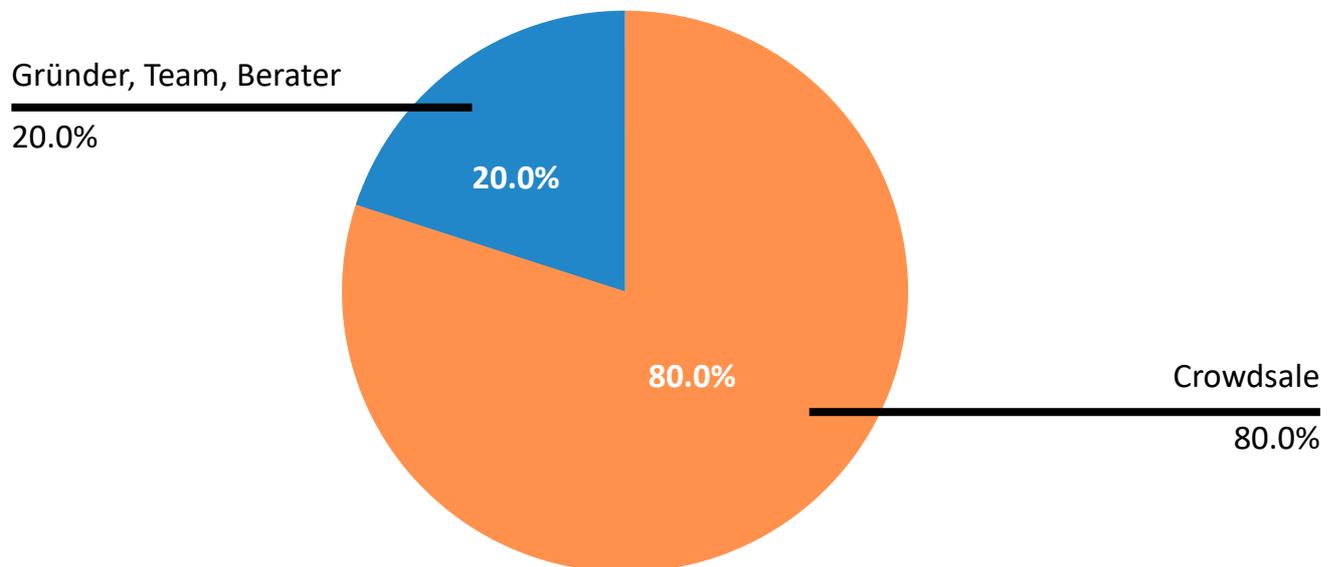


TOKEN AND FUNDS DISTRIBUTION

Der Crowdsale wird in Übereinstimmung mit dem Token-Kaufvertrag durchgeführt, wie er auf unserer Website veröffentlicht und verfügbar ist. Crowdsale-Teilnehmer müssen das KYC-Verfahren durchlaufen. Darüber hinaus gelten bestimmte Einschränkungen für Teilnehmer aus verschiedenen Ländern.

Der Luessen Utility Token ist die Hauptkomponente in der Architektur und Ökonomie des Luessen Ökosystems. Zunächst wird der Token die auf der Plattform verwendete Währung sein, die gegen reale Energie in Form von Brennstoffen, die auf den Energiemärkten gekauft werden, ausgetauscht werden kann.

Insgesamt werden 1.000.000.000 Luessen-Token ausgegeben und wie folgt verteilt:

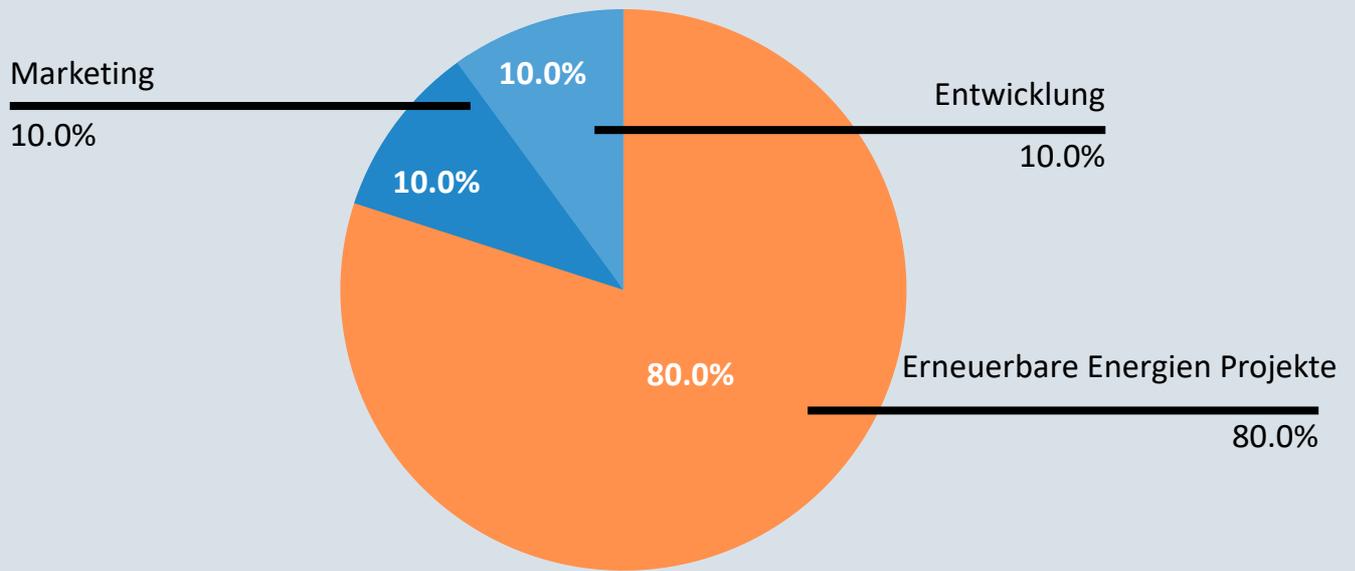


Grafik: Verteilung der im Rahmen des Tokensale ausgegebenen Luessen Token





Die im Rahmen des Token-Verkaufs eingenommenen Mittel werden wie folgt verteilt:



Grafik: Fondsverteilung für Luessen in Prozent

ROADMAP

Timeline	Milestones
2009	Gründung der Luessen Capital Group
2014	Erlangen der Energieversorgerlizenz für Unternehmen & Energiebroker durch die Bundesnetzagentur (staatl. Aufsichtsorgan in Deutschland)
2016	Erlangen der Energieversorgerlizenz für Unternehmen & Energiebroker durch die E-Control Austria (staatl. Aufsichtsorgan in Österreich)
2018	<ul style="list-style-type: none"> • Gründung einer Consulting Tochtergesellschaft • Gründung einer Contracting Tochtergesellschaft





2021	Gründung Luxembourg S.A.
2022/2023	Gründung des Luessen Capital Group Green Energy Fund
2023	Gründung der Luessen Technology S.A. i.G. Polen Emission Luessen Token LTE
2024/2025	Weiterer Ausbau Forschung und Entwicklung Windtechnologie und Nanotechnologie

Die obige Tabelle zeigt die Meilensteine, die wir für die Weiterentwicklung der Luessen Plattform geplant haben.





FRAGEN UND ANTWORTEN

FRAGE: Ist das nur ein weiterer spekulativer Token?

ANTWORT: Nein. Der Token basiert auf realen, greifbaren Produkten – darunter ein marktreifes Nano-Heizmodul, das bereits aktiv international vertrieben wird. Wir verknüpfen physisches Wachstum mit digitalem Mehrwert, nicht bloß Kursfantasien.

FRAGE: Was unterscheidet Luessen von typischen Krypto-Projekten?

ANTWORT: Die meisten Token haben keinen direkten Bezug zur Realwirtschaft. Der Luessen Token hingegen ist eingebettet in ein technologiegetriebenes Energieunternehmen mit konkretem Produktportfolio, ESG-orientierten Projekten und einer strategisch klar definierten Skalierung.

FRAGE: Ist der angesprochene Kursanstieg realistisch oder rein marketinggetrieben?

ANTWORT: Der initiale Preissprung ist systemisch im Modell verankert: Pre-Sale 50 % günstiger als Listung – dieser Unterschied ist keine Prognose, sondern ein festgelegter Einstiegspreis auf ZBX. Darüber hinaus ermöglicht das reale Marktwachstum potenziell weitere Steigerungen.





RISIKEN UND WARNHINWEISE

Regulatorische Risiken in der Energiewirtschaft

Der Energiesektor wird aufmerksam von den Regulierungsbehörden verfolgt, die laufend Änderungen und Klarstellungen in den bestehenden Rechtsvorschriften vornehmen. Wir warnen Sie vor der Gefahr, dass das Projekt zu einem bestimmten Zeitpunkt nicht den neuen regulatorischen Bestimmungen entspricht.

Risiken der Finanzmärkte

Die auf den externen Märkten zugekaufte Energie hängt von der Durchführung bestimmter Maßnahmen durch beide Parteien ab. Wir können nicht für die auf Finanzmärkten gesetzten Handlungen oder Aktivitäten anderer Beteiligten haften.

Risiken durch externen Betrug

Hacker konzentrieren sich darauf, potenzielle Schwachstellen zu finden und zu nutzen. Angriffe erstrecken sich auch auf die Open-Source-Algorithmen von Smart Contracts, weshalb wir das Risiko eines versuchten Hackings unserer Plattform berücksichtigen müssen. Wir können keine 100%ige Garantie dafür geben, dass die Luessen-Plattform bei solchen Angriffen niemals gefährdet wird.

Risks of the industry

Wir warnen Sie, dass wir nicht garantieren, dass das Projekt einen Gewinn erzielt, der für einen erfolgreichen Betrieb ausreicht. Durch mehrere, Anfang 2018 erfolgreich durchgeführte ICOs in der Energiewirtschaft ist der Wettbewerb sehr hart.

Regulatorische Risiken der Blockchain-Branche

Die Blockchain-Branche befindet sich erst in einer frühen Phase ihrer Regulierung. Die Regierungen der Länder sind dabei, die Blockchain-Technologie zu erkunden, und einige Länder haben strenge Einschränkungen festgelegt (z.B. die Vereinigten Staaten, China, Südkorea). Es gibt noch keine Rechtsakten, die die Krypto-Branche regeln - die Gesetze werden erst zu späterem Zeitpunkt verabschiedet werden und können den Handlungsspielraum und die Aktivitäten von Blockchain-





Projekten, einschließlich unseres Projekts, erheblich beeinträchtigen. Wir warnen Sie, dass solche Gesetze die Projektaktivität erheblich einschränken und sogar stoppen können. Wir sind nicht verantwortlich für die negativen Folgen, die mit der möglichen Regulierung der Branche in der Zukunft verbunden sind.

Finanzielle Risiken

Beiträge in Kryptowährungsprojekten sind ein großes Risiko, und Sie könnten den vollen Betrag Ihrer Investition verlieren. Luessen-Token unterliegen, wie jede andere Kryptowährung, starken Schwankungen und können deutlich an Wert verlieren. Wir sind nicht verantwortlich für Schwankungen im Wert des Tokens an Exchanges. Wir garantieren nicht, dass es die Möglichkeit gibt, Luessen-Token gegen Fiat einzutauschen. Regierungen können Gesetze verabschieden, die die Zahlung von Steuern auf Gewinne aus Luessen-Token vorschreiben. Luessen-Token können nur auf der Luessen-Plattform verwendet werden, sie gewähren Ihnen kein Stimmrecht Eigentumsrecht an Luessen. Das Luessen Projekt garantiert keine Einnahmen, Sie können erhebliche Verluste erleiden.





LUESSEN TECHNOLOGY

Road Town Tortola
British Virgin Islands

